

ASCO
شرکت آلتون استیل (سهامی خاص)
ALTON STEEL (P.J.S) CO.
التون استیل - سالن ۳۸

مهندس حسین شریف آبادی عسکری رئیس هیئت مدیره شرکت مهندسی و توسعه پتروساز همبین:
اجرای پروژه های ملی دستاورد ۲۵۵ فعالیت شرکت مهندسی و توسعه پتروساز همبین

صفحه ۱۰



مهندس جواد شایق مدیر عامل شرکت رنگ های صنعتی ایران:
تولید محصولات منحصر به فرد در «شرکت رنگ های صنعتی ایران»

صفحه ۱۰



دکتر علیرضا صدیقی مدیر عامل «شرکت دانش بنیان هوا ابزار تهران»:
بومی سازی بیش از ۷۰ درصد پلنت های تولید گاز های صنعتی در «هتکو»

صفحه ۱۲



تنها هفته نامه تخصصی صنعت نمایشگاهی ایران
www.namayeshgahha.ir
اقتصاد نمایشگاه
هفته نامه بین المللی سال سیزدهم - دوره جدید - شماره ۳۹۷ - انتشار از دیهشت ماه ۱۴۰۱
توزیع رایگان در نمایشگاه
نشریه رسمی بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی
نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی
IRAN OIL SHOW 2022
۲۳ تا ۲۶ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱
شماره دوم - روز سوم
برگزار کننده: شرکت ملی نفت ایران
با همکاری روابط عمومی شرکت سهامی نمایشگاه های بین المللی جمهوری اسلامی ایران

گشایش بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت با حضور ۱۲۰۰ شرکت داخلی و نمایندگان ۱۱ کشور خارجی؛

وزیر نفت: تولید نفت و گاز

با بهره گیری از توان شرکت های دانش بنیان افزایش می یابد

رئیس مجلس شورای اسلامی: مجلس برای تحول در صنعت نفت از هیچ کمکی دریغ نخواهد کرد

صفحه ۲



ASCO
شرکت آلتون استیل (سهامی خاص)
ALTON STEEL (P.J.S) CO.
التون استیل - سالن ۳۸

محسن خجسته مهر مدیر عامل شرکت ملی نفت
استفاده حداکثری از ظرفیت دانش بنیان ها در نفت با امضای قرارداد ۷.۵ میلیارد دلاری

صفحه ۲



محمدامین کر دیچه مدیر عامل شرکت سیم و کابل آرین ابهر:
تضمین کیفیت محصولات تولیدی و سرعت در تحویل کالا در شرکت سیم و کابل آرین ابهر

صفحه ۶



بابک عباسپور مدیر عامل شرکت همبین سازه گستر خلیج فارس مطرح کرد:
پیشرو در تحقق پروژه های فراساحلی ایران

صفحه ۴



پتروساز همبین
مهندسی و توسعه پتروساز همبین
پتروساز همبین - سالن ۳۸B

M.S.G
همبین سازه گستر خلیج فارس - سالن ۸ و ۹

AAC
سیم و کابل آرین ابهر
سیم و کابل آرین ابهر - سالن ۳۵

HATCO
Compression & Separation
هوا ابزار - سالن ۳۸

رنگ های صنعتی ایران
رنگ های صنعتی ایران - سالن ۳۸B

کابل متال
کابل متال - سالن ۳۵

HATCO
Compression & Separation

Our Solutions :

Cryogenic Air Separation Plants

- Compression Unit
- Purification Unit
- Cold Box
- Expansion Turbine
- Cryogenic Tanks
- Ambient Vaporizer

Pressure Swing Adsorption Plants (PSA)

- Hydrogen Purification Package
- Nitrogen Generation Package
- Instrument Air Dryer Package

Air & Process Gas Compressors

- Centrifugal Series
- Oil Free Screw Series
- Reciprocating Series

Balance of Plant

- Air & Gas Receivers
- Piping, Cabling & Structure
- Instrumentation and Control

Full Discipline Engineering & Project Services

Design, Engineering & Fabrication
Premium quality made in Iran
www.hatco.ir

YOUR COMMITTED PARTNER

محسن خجسته‌مهر مدیرعامل شرکت ملی نفت استفاده حداکثری از ظرفیت دانش بنیان‌ها در نفت باامضای قرارداد ۷.۵ میلیارد دلاری



مدیرعامل شرکت ملی نفت گفت: برای توسعه حداکثری میدان‌های مشترک و استفاده حداکثری از توانمندی شرکت‌های ایرانی فاز دوم میدان آزادگان شمالی و طرح در حال اجرای آزادگان جنوبی طی قراردادی به ارزش ۷.۵ میلیارد دلار به مجموعه‌ای از شرکت‌های اکتشاف و تولید در قالب کنسرسیوم سپرده می‌شود.

محسن خجسته‌مهر روز شنبه (۲۴ اردیبهشت‌ماه) در حاشیه دومین روز بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با بیان اینکه این دور از نمایشگاه، نخستین نمایشگاه دولت سیزدهم است، گفت: در این رویداد فعالیت‌های انجام شده در دولت سیزدهم ارائه می‌شود که مبین عملکرد ماست و در این نمایشگاه لزوماً به بیان کارهایی که قصد داریم انجام دهیم نمی‌پردازیم، بلکه فعالیت‌های انجام‌شده ارائه می‌کنیم.

وی این نمایشگاه را نماد اقتصاد دانش‌بنیان در جمهوری اسلامی ایران برشمرد و گفت: افزون بر ظرفیت ذاتی که جمهوری اسلامی با مالکیت در منابع نفت و گاز دارد، به‌دلیل تحولات بین‌المللی و موقعیت ژئوپلیتیکی ایران، مناسبات راهبردی کشور امروز از تقاضای نفت است که همین موضوع این دوره از نمایشگاه را متمایز می‌کند. این نمایشگاه نشان می‌دهد جمهوری اسلامی قادر است با ثبات در عرصه بین‌المللی با همکاری منطقه‌ای و بین‌المللی مناسبات مهم را به‌رمغان بیاورد.

خجسته‌مهر با اشاره به توجه به ظرفیت داخلی و مردمی و نگاه به داخل و باورمندی به توان داخل و بومی متخصصان ایران در نمایشگاه بیست‌وششم نفت گفت: یکی از تفاوت‌های این نمایشگاه حضور ۱۰۰ شرکت دانش‌بنیان و نوپا است و خوشحالم که در این محل فرصت یافتیم خود را ارائه کنیم و مبادله افکار و تضارب افکار انجام شود و از توانمندی‌های یکدیگر استفاده کنیم.

وی به تغییر رویکرد شرکت ملی نفت ایران درباره شرکت‌های دانش‌بنیان اشاره کرد و افزود: به‌طور کلی رویکرد شرکت ملی نفت به‌منظور استفاده حداکثری از اقتصاد دانش‌بنیان و برای بهره‌ور کردن اقتصاد صنعت نفت، کم‌کردن زمان اجرای پروژه‌ها و بالا بردن بهره‌وری و پایین آوردن قیمت و استفاده از فناوری‌ها نو و محصولات تازه‌تر به جای محصولات قدیمی همچون استفاده از تجهیزات و ابزار جدید، بهبود یافته است.

استفاده از الگوهای مختلف در به‌کارگیری شرکت‌های دانش‌بنیان مدیرعامل شرکت ملی نفت ایران با بیان اینکه در استفاده از شرکت‌های دانش‌بنیان از سه الگو استفاده کرده‌ایم، گفت: نخستین الگوی استفاده از توانمندی یک شرکت دانش‌بنیان در قالب یک قرارداد است، همچون قراردادهایی که برای احیای چاه‌های کم‌بازده برای این شرکت‌ها به‌کار بسته‌ایم، این الگو مطلوب است، اما مطالبه مقام معظم رهبری را پوشش نمی‌دهد زیرا ایشان فرمودند ما باید ظرفیت دانش‌بنیان را در صنعت نفت دو برابر کنیم که چنین رویکردی مستلزم هم‌افزایی است.

خجسته‌مهر در تشریح الگوی دوم گفت: شکل‌دهی زنجیره‌ای از شرکت‌های دانش‌بنیان همچون زنجیره شرکت‌هایی که در ازدیاد برداشت در بخش بالادستی تشکیل داده‌ایم یا برای ایجاد چاه‌های افقی نیز می‌توان با این الگو پیش رفت.

وی درباره الگوی سوم نیز گفت: این الگو که تازه‌تر است مصداق هم‌افزایی به‌شمار می‌آید و ما دنبال آن هستیم الگوی سوم را نهایی کنیم و پیمانکاران عمومی (GC: General Companies) فناورانه متشکل از شرکت‌های طراحی، سازنده و دانش‌بنیان را تشکیل دهیم که چنین الگویی ظرفیت استفاده از ده‌ها و حتی صدها شرکت دانش‌بنیان در دل یک پیمانکار عمومی را دارد. با این پیمانکاران عمومی می‌توانیم مانند لکوموتیو سهم از تولید داخل را از رقم یک درصد به پنج درصد برسانیم.

وی درباره راهکارهای رفع خلأهای ایجاد زیست‌بوم نوآوری و فناورانه تصریح کرد: یک راهکار تقویت صندوق‌های سرمایه‌گذاری است از طرفی سرمایه‌گذاران باید بدانند سرمایه‌گذاری بی‌خطر منسوخ شده است، از طرف دیگر باید برای مالکیت معنوی وزن قاتل شویم و ریسک فناوری‌ها را بیمه کنیم تا شرکت‌های دانش‌بنیان با بگیرند و تلاش کنیم آنها در فهرست‌های معتبر قرار گیرند.

کشایش بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت نفت با حضور ۱۲۰۰ شرکت داخلی و نمایندگان ۱۱ کشور خارجی؛ وزیر نفت: تولید نفت و گاز با بهره‌گیری از توان شرکت‌های دانش‌بنیان افزایش می‌یابد

رئیس مجلس شورای اسلامی: مجلس برای تحول در صنعت نفت از هیچ کمکی دریغ نخواهد کرد

مصرف روزانه انرژی فسیلی کشور به بیش از ۵ میلیون بشکه رسیده است

باید از ثروت حاصل از نفت صیانت کنیم نه از خود نفت خام



داخلی و نمایش اقتدار کشور برشمرده. مدیر بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی در آیین گشایش رسمی بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، ضمن خیرمقدم به مدعوین از جمله مقام‌های عالی‌رتبه کشور، رئیس مجلس شورای اسلامی، رؤسای کمیسیون‌ها و نمایندگان مجلس شورای اسلامی، وزیر نفت، معاونان و مدیران ارشد صنعت نفت گفت: به لطف سایه مستدام مقام معظم رهبر انقلاب اسلامی (مدظله العالی) در سال تولید دانش‌بنیان و اشتغال‌زایی، با همت و تلاش همه‌جانبه مسئولان انقلابی و جهادی و توجه ملت گرانقدر و شایسته ایران برای اعتلای کشور به انجام شرکت ملی نفت ایران و دیگر شرکت‌های تابع و در رأس آن وزارت نفت میزبان شما عزیزان در بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی هستیم که با هدف ارائه توانمندی‌ها، تجلی خودپوری، خودکفایی و شکوفایی در صنعت پیش‌سازان کشور، صنعت نفت با شعار نفت دانش‌بنیان، تولید ایرانی و صادرات جهانی در آستانه برگزاری است.

وی افزود: این نمایشگاه در شرایطی برگزار می‌شود که با وجود تحریم‌های خصمانه دشمن و در مرحله عبور از همه‌گیری بیماری کرونا، نمایانگر قدرت و عظمت پلان صنعت و تولید ملی کشور و در رأس آن صنعت عظیم نفت است که به‌واسطه دیپلماسی فعال و میدانی دولت سیزدهم و همسو با آن سیاست‌های هدفمند وزارت نفت در عرصه انرژی، نقش ارزشمنی در دستیابی به اهداف از پیش تعیین‌شده نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران ایفا می‌کند.

مدیر بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت گفت: با توجه به تأکید مقام معظم رهبری برای دانش‌بنیان شدن صنعت نفت، امسال کانون تمرکز نمایشگاه با حمایت حداکثری از شرکت‌های دانش‌بنیان فرصت را فراهم کرده است تا این شرکت‌ها بتوانند ضمن رونمایی از توانمندی‌های خود از فرصت مشارکت در طرح‌ها و پروژه‌های صنعت نفت و انتقال فناوری‌های روز دنیا در حوزه‌های تخصصی صنعت نفت نیز بهره‌مند شوند.

به گزارش اقتصاد و نمایشگاه بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با حضور ۱۲۰۰ شرکت داخلی و ۴۴ شرکت خارجی از کشورهای ایتالیا، اسپانیا، امارات، کره جنوبی، سوئیس، آلمان، اوکراین، آفریقای جنوبی و بلژیک در فضای به مساحت ۲۷ هزار و ۹۶۰ متر در حال برگزاری است.



وی با بیان اینکه همواره خام‌فروشی را نقد می‌کنیم و می‌گوییم هزینه‌کرد ۷۰ تا ۸۰ درصدی آن در هزینه‌های کشور بد است، اظهار کرد: بدتر از خام‌فروشی، خام‌اندیشی و حکمرانی نامناسب بر بخش انرژی است. در حقیقت باید به جای اینکه از خود نفت خام صیانت شود، از ثروت حاصل از نفت صیانت کنیم.

رئیس مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه دولت و مجلس وظیفه دارند به اقتصاد مردمی ایمان داشته باشند، افزود: مردم را از اقتصاد حذف کرده‌ایم، در صورتی که مردمی کردن اقتصاد در حوزه انرژی باید شکل گیرد، البته باید راه فرصت‌طلبی‌های زشت اقتصاد بیمار کشور را ببندیم و نقدینگی را به سمت تولید سوق دهیم.

قالیباف با اشاره به اینکه در آستانه تنظیم برنامه هفتم توسعه قرار داریم و نیاز به نوشتن و تدوین چند کتاب نیست، باید ۲ تا ۳ پیش‌ساز کشور را تعیین کرد و در این مسیر گام برداشت، تصریح کرد: برای دور زدن تحریم‌ها، ثبات در درآمدها و افزایش ارزش افزوده باید جهت‌گیری‌ها را اصلاح کنیم، همسو با این موضوع لازم است گاز را منبای صادرات قرار دهیم که باثبات‌تر از حوزه نفت است.

وی با بیان اینکه به نیروهای جوان باانگیزه و دانش‌بنیان و با غیرت ایرانی و اسلامی که در کنار نیروهای باتجربه و شرکت‌های با قدمت زیاد برای استقلال کشور و برای عزت ایران اسلامی تلاش می‌کنند، خدقوت می‌گویم، اظهار کرد: حفظ معادن، نفت، گاز و انفال سرمایه‌ها و ثروت‌های بین‌نسلی از اولویت‌هاست، اما برای انجام آن با چالش‌هایی روبه‌رو هستیم. رئیس مجلس شورای اسلامی گفت: این موضوع را باور داریم و البته تجربه کردیم که چه پیش از انقلاب که سفیر یکی از ابرقدرت‌ها برای نفت و ثروت این کشور تصمیم می‌گرفت و استقلال در این زمینه نداشتیم و چه امروز پس از انقلاب که درآمد مستقیم انفال وارد بودجه می‌شود این موضوع بی‌شک نعمت نخواهد بود.

قالیباف تأکید کرد: در حقیقت باید از ثروت حاصل از نفت صیانت کنیم نه از خود نفت خام، باید این ثروت را خوب نگهداری کنیم و توسعه دهیم. تجربه تلخ گذشته حساب آرزوی مقابل چشمان ماست که چگونه پول را به آنجا بردیم، هزینه کردیم و نتوانستیم این ثروت بین‌نسلی را حفظ کنیم و افزایش دهیم.

وی گفت: باید این سرمایه را به سمت ثروت‌های ماندگار، بخش سرمایه‌گذاری‌های مولد و سرمایه‌گذاری‌های فزاینده اقتصادی در داخل و خارج از کشور ببریم، اما واقعیت این است که در این مسیر حکمرانی دقیقی نداریم، این اشکال را پیش از هر کسی به

بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، با حضور جواد اوجی، وزیر نفت، محمدباقر قالیباف، رئیس و جمعی از نمایندگان مجلس شورای اسلامی، محسن خجسته‌مهر مدیرعامل شرکت ملی نفت ایران، مدیران ارشد شرکت‌های زیر مجموعه وزارت نفت و مدیران کارشناسان صنعت نفت در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران گشایش یافت.

رئیس مجلس شورای اسلامی در آیین گشایش بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی گفت: مجلس شورای اسلامی با افتخار به‌عنوان تسهیل‌گر و تنظیم‌گر برای تحول در صنعت نفت اقدام و خدمت خواهد کرد و از هیچ کمکی دریغ نمی‌کنیم.

وی با بیان اینکه انتقال مستقیم پول به چرخه اقتصاد کشور در هر کجای دنیا تورم‌زاست، افزود: این کار نعمت منیع را به نعمت بدل می‌کند که امروز شاهد این امر هستیم.

رئیس مجلس شورای اسلامی تصریح کرد: باور داریم منابع زیرزمینی متعلق به دولت‌ها نیست و به نسل امروز و آینده تعلق دارد، از این رو باید بدانیم که خام‌فروشی و مصرف کردن در هزینه جاری مناسب نیست.

قالیباف اظهار کرد: همه اعداد و ارقام نشان می‌دهد تقاضای نفت رو به افول بوده و تقاضا برای استفاده از گاز طبیعی افزایش یافته است که ضرورت دارد برای توسعه این صنعت تلاش کنیم.

وی با تأکید بر اینکه در بحث انرژی کشور، موضوع خام‌فروشی است و در این باره حکمرانی نداریم، از این رو نیاز است سران قوا آن را اصلاح کنند، گفت: صنعت نفت ما از پیش‌سازان برنامه هفتم توسعه است و می‌تواند کشور را در کمترین زمان ممکن به تحولی بزرگ برساند.

رئیس مجلس شورای اسلامی با اشاره به اینکه فروش نفت ایران شامل تحریم شده، اما گاز دارای چنین محدودیتی نبود و گاز کشور در زمان تحریم به ترکیه و عراق رفت، افزود: اعداد و ارقام این گونه نشان می‌دهد که ما در مجموع دارای بزرگ‌ترین ذخایر نفت و گاز جهان هستیم و هم‌اکنون فرصت چهار تصمیم‌گیری است.

قالیباف تصریح کرد: تجارت انرژی کشور هم‌اکنون مبتنی بر نفت خام است و نه گاز، گاز طبیعی به دلایل مختلف از جمله دور زدن تحریم بسیار مهم است، بنابراین باید جهت‌گیری تغییر کند و این سوخت پاک منبای تجارت قرار گیرد.

شخص خودم و مسئولیت و جایگاهم در مجلس می‌دانم و این موضوع وظیفه ما در سران قواست، زیرا یکی از وظایف ما اصلاح حکمرانی انرژی در بخش‌های مختلف است.

رئیس مجلس شورای اسلامی به موضوع بهینه‌سازی مصرف انرژی، بهبود تراز تولید و مصرف در حامل‌های انرژی و هدفمند کردن یارانه‌های انرژی، اشاره کرد و افزود: چالش‌های بزرگ امروز که مردم را هم به زحمت انداخته، این نازاری در بخش‌های مختلف بودجه، بانک‌ها، انرژی چه در تولید و چه در مصرف است.

قالیباف اظهار کرد: امروز مجموع مصرف انرژی فسیلی کشور معادل بیش از ۵ میلیون بشکه در روز است که نشان از میلیاردها دلار هزینه دارد.

وی با اشاره به عدالتی‌ها در مصرف، گفت: برخی در کشور ۲۰ برابر بقیه انرژی مصرف می‌کنند در حالی که این سرمایه همه نسل‌ها در آینده است و عدالت در استفاده از انرژی باید مورد توجه قرار گیرد.

رئیس مجلس شورای اسلامی افزود: ما نمی‌توانیم هر رویکردی را برای حوزه انرژی بگذاریم و هر شخصی نگاهش محدود به یک حوزه جغرافیایی سیاسی باشد، این نوعی ظلم به دیپلماسی انرژی است و باید از همه ظرفیت‌ها برای تحقق دیپلماسی انرژی استفاده کرد.

قالیباف تصریح کرد: در گسترش دیپلماسی انرژی با کشورهای همسو فرصت بزرگی داریم، ما امروز باید از فرصت‌ها بهره‌گیری، فرصت با ریسک و بدون ریسک، باید فرصت را ریسک را انتخاب کنیم تا به موفقت‌های لازم در این حوزه برسیم.

«افزایش تولید نفت و گاز با بهره‌گیری از توان شرکت‌های دانش‌بنیان»

وزیر نفت در حاشیه بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت گفت: در این نمایشگاه شاهد بودیم که شرکت‌ها و سازندگان ایرانی دانش‌بنیان توانمندی و محصولات جدید خود را به منصفه ظهور گذاشتند.

وی افزود: استفاده از شرکت‌های دانش‌بنیان و نیروهای توانمند می‌تواند در افزایش تولید نفت خام و گاز از میدان‌های هیبرو کربوری کمک زیادی به ما بکند.

وزیر نفت در پایان گفت: باید به توسعه فعالیت‌های دانش‌بنیان در صنعت نفت توجه ویژه داشته باشیم.

«نمایشگاه بین‌المللی نفت فرصتی برای نمایش اقتدار کشور است»

مجید بوجارزاده مدیر بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، این دوره از نمایشگاه را فرصتی برای ارائه دستاوردهای شرکت‌های



وی با بیان اینکه بر اساس برنامه‌ریزی صورت گرفته تا پایان دولت سیزدهم صد درصد کاتالیست‌های مورد نیاز صنعت پتروشیمی در کشور داخلی‌سازی خواهد شد، افزود: تا پایان اسامال ۶ مجتمع پتروشیمی جدید در کشور راه‌اندازی خواهد شد. وزیر نفت با تأکید بر استفاده از کالاهای ساخت داخل ادامه داد: هیچ شرکت دولتی فعال در صنعت نفت نمی‌تواند طبق قانون از کالاهای خارجی که مشابه داخلی دارند، استفاده کنند. در صورت مشاهده این نوع تخلف با مجرمان برخورد خواهد شد. بر پایه این گزارش، اوجی همچنین از غرقه شرکت هواساز، شرکت کاسپین‌توس، شرکت فراورآذین، ساناعلیق، شرکت آران‌صنعت، شرکت کولر‌های آبان، شرکت ماشین‌سازی اراک، شرکت گس‌تک، شرکت ام‌اف‌اس و شرکت فرآبرد بازدید کرد.

مسئول غرقه شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس (هلدینگ خلیج

وزیر نفت با تأکید بر توسعه صنایع تکمیلی در کشور گفت: امسال به‌طور جدی به سرمایه‌گذاران برای ورود به زنجیره صنایع تکمیلی کمک خواهیم کرد. در دومین روز نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی به همراه معاونان خود در امور پتروشیمی، پژوهش و فناوری و نظارت در منابع هیبرو کربوری از سال‌های ۶۰ تا ۸۰ میلاد بازدید کرد.

وی به راه‌اندازی واحدهای بالادستی صنعت پتروشیمی در کشور به اندازه مطلوب ادامه داد: یکی از مشکلات امروز کشور بحث زنجیره صنایع تکمیلی است، با توجه به اینکه از مدیرعامل شرکت ملی صنایع پتروشیمی نیز قول گرفته‌ایم امسال به‌طور جدی به سرمایه‌گذاران برای ورود به زنجیره صنایع تکمیلی کمک خواهیم کرد. اوجی یکی از اهداف برگزاری نمایشگاه نفت را اعلام

نیاز شرکت‌های تابع وزارت نفت برشمرد تا پیمانکاران توانمند داخلی بتوانند نیازهای این صنعت را بررسی کنند و قراردادهای همکاری نیز بین این بخش‌ها امضا شود. وی با اشاره به دستاوردهایی که از سوی شرکت‌های دانش‌بنیان در نمایشگاه نفت ارائه شده و با تأکید بر توانمندی و ظرفیتی که در این شرکت‌ها وجود دارد، گفت: اطمینان دارم که صنعت نفت در سال‌های آینده خودکفا می‌شود. وزیر نفت همچنین در بازدید از غرقه تاپیکو در جریان تازه‌ترین پروژه‌ها و برنامه‌های این هلدینگ قرار گرفت و از هلدینگ تاپیکو درخواست کرد با توجه به درآمدی که به‌دست آورده است بیشتر روی برنامه‌های توسعه‌ای تمرکز کنند. اوجی در بازدید از غرقه انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت با اشاره به سابقه ۲۳ ساله خود در صنعت نفت گفت: در سال‌های اخیر وزارت نفت تا به این حد برای حمایت از تجهیزات سازندگان ایرانی با پیش‌جلو نگذاشته است.



M.S.G

مهندس شایان‌فر شایان‌فر

طراحی ، مهندسی و مهندسی خرید، ساخت و نصب ، راه اندازی و اجرای
انواع سکوهای سرچاهی نفت و گاز



آدرس دفتر مرکزی : پاسداران بوستان دوم (اخوان) پلاک ۴ واحد ۲۱

تلفن ۰۲۱۸۸۸۱۰۰۴۶ فکس ۰۲۱۸۸۸۳۷۲۲۱ و ۰۲۱۸۸۸۳۶۳۲۳ و ۰۲۱۸۸۸۱۰۰۴۵

آدرس کارخانه : ۳۷ کیلومتری غرب بندرعباس مجتمع کشتی سازی و صنایع فراساحل ایران - شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس

تلفن ۰۷۶۳۲۵۷۱۲۲۶ فکس ۰۷۶۳۲۵۷۱۱۹ و ۰۷۶۳۲۵۷۱۲۱۵-۱۷

فریبرز فولادی، مدیر فروش شرکت پارس کمپرسور

«پارس کمپرسور» تولید کننده کمپرسورهای اسکرو

و تامین کننده عمده ایستگاه های CNG

تامین نیازهای صنعت نفت و گاز کشور در «شرکت پارس کمپرسور»



کننده ی هوا)، شرکت پارس کمپرسور، تنها شرکتی در خاورمیانه است که این کمپرسورها را تولید می کند، و در واقع بخش مهم تولید این کمپرسورها، تجهیزات اصلی آنهاست که شرکت ما آنها را تولید می نماید. در طول مسیر فعالیت های شرکت، محصولات با هدف بهبود کیفیت و بهره بردن از تکنولوژی های جدید، به روزرسانی شده اند.

«شرکت پارس کمپرسور، متناسب با رشد و توسعه صنعت نفت و گاز، چه دستاوردهایی داشته است؟»

با توجه به نیازهای کشور، تولید محصولات جدید در دستور کار شرکت قرار گرفته اند، مانند تولید ایستگاه های CNG، که توسط این شرکت انجام شده است. شرکت پارس کمپرسور با انتخاب استراتژی های مناسب، توانست هفتصد الی هشتصد ایستگاه CNG و در واقع نیمی از کمپرسورهای فعال در این صنعت را تجهیز و تامین نماید.

«در زمینه تامین و تدارک، به خصوص در شرایط تحریم چه اقداماتی برای تهیه قطعات مورد نیاز صنعت نفت و گاز انجام داده اید؟»

علاوه بر این محصولات، شرکت پارس کمپرسور به مرور و با کسب تجربه در حوزه ی نفت و گاز و با توجه به اولویت های دولت و استراتژی های کلان کشور، به سوی بومی سازی تکنولوژی های خارجی پیش رفته است. در حال حاضر در مناقصه ها و استعلام های صنعت نفت و گاز، شرکت ما به عنوان یکی از اصلی ترین برندها، شناخته شده و فعال است.

«در حال حاضر چه تعداد نیروی انسانی به صورت مستقیم و غیرمستقیم با شما همکاری می کنند؟»

با توجه به پلتفرم های کاری شرکت و کارخانه های این مجموعه در بخش های تولید، مهندسی و ارتباط با مشتری، ۲۰۰

شرکت پارس کمپرسور جزء اولین شرکت های تولید کننده کمپرسورهای اسکرو با بیش از چهل و پنج سال فعالیت، و اولین تولید کننده ی کپیج های اسکرو است. از سوی دیگر، شرکت پارس کمپرسور به مرور و با کسب تجربه در حوزه ی نفت و گاز و با توجه به اولویت های دولت و استراتژی های کلان کشور، به سوی بومی سازی تکنولوژی های خارجی پیش رفته است. در حال حاضر در مناقصه ها و استعلام های صنعت نفت و گاز، شرکت ما به عنوان یکی از اصلی ترین برندها، شناخته شده و فعال است.

یکی از اقدامات مهم این شرکت، تامین و تدارک و ساخت کمپرسورهای فعال در هفتصد الی هشتصد ایستگاه CNG در سراسر کشور است و نیمی از کمپرسورهای فعال در این صنعت را تجهیز و تامین کرده است.

در این زمینه نشریه اقتصاد و نمایشگاه درحاشیه نمایشگاه صنعت نفت و گاز، پالایش و پتروشیمی، با فریبرز فولادی، مدیر فروش شرکت پارس کمپرسور گفت و گویی انجام داده که در ادامه می خوانید:

«لطفا ضمن معرفی خودتان، فعالیت های شرکت را تشریح کنید.»

فریبرز فولادی، مدیر فروش شرکت پارس کمپرسور هستیم. شرکت پارس کمپرسور جزء اولین شرکت هایی است که در تولید کمپرسورهای اسکرو فعالیت خود را شروع کرده و بیش از چهل و پنج سال است که در این حوزه فعال هستیم. به مرور کننده ی کپیج های اسکرو هستیم. به مرور با همکاری هایی که شرکت پارس کمپرسور با شرکت های خارجی مخصوصا شرکت های آلمانی داشته است، توانسته تکنولوژی های به روز و جدید را وارد کشور نماید، مانند کمپرسورهای اسکرو (واحدهای بلوکه

بابک عباسپور مدیر عامل شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس مطرح کرد: مبین سازه گستر خلیج فارس، پیشرو در تحقق پروژه های فراساحلی ایران



شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس، بعنوان یک شرکت کاملا شناخته شده در انجام پروژه های نفت و گاز کشور (بصورت EPCIC)، از سال ۲۰۰۱ تاکنون در زمینه ساخت جکت، پلت فرم، اجرای خط لوله، کابل اندازی، نگهداشت و تعمیرات در مقایسه با رقبای داخلی و خارجی خود توانسته افتخارات بیشماری را چه بر اساس تعهدات قراردادی و چه بر اساس خلق ایده ها و تولید دانش، کسب نماید که از آن جمله می توان به راه اندازی سکوها فاز ۱۴ پارس جنوبی در مدت زمان حداکثر ۲۰ روزه اشاره کرد که در مقایسه با رقیب خارجی خود (حدود ۶ ماه به طول انجامید) کاملا پیشرو و اثرگذار بوده است و همچنین دربارگیری از سازه های دریایی که سابقا توسط پیمانکاران خارجی با هزینه بسیار بالا و تجهیزات امکانات پیشرفته ای هم انجام میشد، شرکت مبین سازه گستر، موفق گردید با استفاده از توانمندیهای داخلی و صرفه جویی ارزی، این مهم را به ثمر برساند که مورد توجه رقبای داخلی نیز قرار گرفت تا بعد از این، روش تمدنkor را پایه و اساس بارگیری در سازه های خود قرار دهند.

«در زمینه مشتری مداری چه گام هایی برداشته اید؟ محصولات شرکت شما چه ویژگی های منحصر به فردی دارد؟ و در عرصه تولید و صادرات تاکنون چه دستاوردهایی داشته اید؟»

هدف و اولویت اصلی شرکت مبین سازه بر اساس خطی مشی تعریف شده در ایزو، کسب رضایت مشتری از ابتدا تا انتهای قرارداد منعقد شده با مشتری می باشد و محصولاتی که در این شرکت طراحی، تامین، ساخت، نصب و راه اندازی میگردد، عمدتا به سفارش کارفرمایان بخش صنایع نفت و گاز کشور و از طریق برگزاری مناقصات محدود صورت میپذیرد که لازمه برنده شدن در این مناقصات علاوه بر داشتن دانش فنی و زیر ساخت مناسب، ارزیابی سوابق انجام پروژه ها در دوره های قبل توسط کارفرمایان می باشد که از سال ۲۰۰۱ تاکنون (حدود ۲۰ سال)، این شرکت توانسته حدود ۱۰ پروژه با مدت زمانهای حداقل بین ۲ تا ۴ سال (طبق قرارداد) با شرح وظایف های متنوع در زمینه EPCIC، نسبت به رقبای داخلی، هم با هزینه کمتر (سود بیشتر) و هم در زمانی زودتر از تعهد قرارداد شده، به سرانجام و به کارفرمایان تحویل دهد.

«در نمایشگاه امسال چه برنامه هایی برای گسترش فعالیت خود دارید؟»

عمده برنامه های لازم برای گسترش فعالیتها، به شرح ذیل می باشد: ۱-۴ کسب اطلاعات و شناخت از شرکتهایی که با علم روز، پیشرو در ساخت بخشهای مختلفی از نیازمندیهای صنعت نفت و گاز هستند ۲-۴ پرزنت کردن عملکرد، توانایی و ایده های خود در بخشهای مهندسی، خرید، اجرا و راه اندازی بعنوان یک عامل اثر گذار در اخذ کارهای بزرگتر ۳-۴ آشنایی با شرکتهای دانش بنیان و تبادل اطلاعات با شرکتهای دارای سوابق نفت و گاز.

شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس، با همت و پشتکار پرسنل دلسوز خود، توانست سکوها ی گازی مربوط به فاز ۱۴ پارس جنوبی را در حداکثر ۲۰ روز، راه اندازی نماید.

شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس، به عنوان یک شرکت کاملا شناخته شده در انجام پروژه های نفت و گاز کشور در نمایشگاه بین المللی صنعت نفت حضور چشمگیری داشته است. به همین مناسبت نشریه اقتصاد و نمایشگاه با بابک عباسپور مدیر عامل شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس گفت و گویی انجام داده ایم که می خوانید:

«لطفا خودتان را معرفی کرده، سوابق اجرایی و مدیریتی تان را شرح دهید؟»

اینجانب بابک عباسپور بعنوان مدیر عامل شرکت مبین سازه گستر خلیج فارس، خدمت شما عرض میکنم، صنعت فراساحل در ایران، تقریبا از اوایل دهه ۷۰ شمسی، آغاز و قبل از آن هیچ شرکتی در ایران، از دانش لازم در خصوص پروژه های فراساحلی برخوردار نبود و در طی ۲۵ ساله اخیر، سه الی چهار شرکت، به لحاظ فنی و اجرایی، پرورش یافتند که از میان آنها شرکت مبین سازه گستر، در زمینه اجرای این مدل از پروژه ها بسیار فعال و صاحب برند میباشد.

از آنجایی که یکی از بیانات ارزشمند مقام معظم رهبری در ارتباط با تحریمها، میبایست شرکتهای هوشمند و صاحب خرد، از فرصت بوجود آمده توسط تحریمها در جهت خودساختگی استفاده نمایند، سبب شد مبین سازه گستر، در انجام فعالیتهای با ارز بری بسیار بالا، بدون کمک و حمایت کشورهای خارجی، آنها را به سرانجام برساند و این ایده و خلاقیت، توانست مورد استقبال شرکتهای رقیب قرار گیرد و آنها هم در جهت کاهش هزینه و صرفه جویی ارزی از این روشها در پروژه های خود استفاده نمایند.

«لطفا تاریخچه تأسیس و فعالیت شرکت را برای مخاطبان نشریه شرح دهید؟ چه کالا یا خدماتی ارائه می دهد؟ افتخارات، دستاوردها و استانداردهای شرکت خود را تشریح کنید؟»

PETROIRAN DEVELOPMENT GROUP

THE 26th IRAN INTERNATIONAL OIL, GAS, REFINING & PETROCHEMICAL EXHIBITION
13-16 May 2022
Tehran International Permanent Fairground

PEDCO

Areas of Activity

Petroiran is capable of developing oil & gas fields worldwide.

گروه توسعه پترو ایران طی ۲۵ سال فعالیت خود توانست با شناسایی نقاط قوت و ضعف، تهدیدها را به فرصت تبدیل نموده و در راستای اهداف و چشم انداز خود گام بردارد. در همین راستا سه شرکت تخصصی در زمینه های حفاری مهندسی و خدمات بازرگانی، توانست فعالیت های خود را در حوزه تولید و اکتشاف (E&P) توسعه دهد و از شرکت های دانش بنیان حمایت کند.

PETROIRAN DEVELOPMENT CO.
شرکت توسعه پترو ایران

DCI DRILLING COMPANY INTERNATIONAL Ltd.
شرکت حفاری بین المللی

PEDCOKISH
شرکت توسعه پترو ایران کیش

PETRO SAHEL OPOGH KISH CO.
پتروساحل اقیانوس کیش

No. 20, Dastgerdi(Zafar) St., Shariati Ave., TEHRAN, IRAN. Tel:+982122914811-8 Fax:+982122914798
PETROIRAN.COM Email:info@petroiran.com



آغاز به کار شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین در نمایشگاه

غرفه شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین در روز بازگشایی بیست و ششمین نمایشگاه نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با حضور رییس محترم هیئت مدیره جناب آقای مهندس حسین شریف آبادی افتتاح و راه اندازی شد. مدیرعامل، رئیس هیئت مدیره، اعضای هیئت مدیره، معاونین و مدیران و مهندسان ارشد شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین با حضور در غرفه این شرکت، ضمن پاسخگویی به بازدید کنندگان محترم، میزبان مدیران سایر شرکت های فعال در حوزه صنعت نفت و گاز کشور بودند.

در ضمن در دو روز آغازین نمایشگاه صنعت نفت و گاز، غرفه شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین میزبان مسئولان و فعالان برجسته حوزه نفت و گاز کشور نیز بود.

غرفه شرکت توسعه و مهندسی پتروسازه مبین در مترازی وسیع و با طراحی چشم نواز در سالن ۲۸B، شماره ۴۰۸۰ واقع شده است.

علاقتمندان و فعالان حوزه صنعت نفت و گاز می توانند تا روز دوشنبه ۲۶ اردیبهشت ماه، با مراجعه به نمایشگاه بین المللی، میهمان غرفه شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین باشند تا از زمینه های همکاری با این مجموعه مطلع شوند و ارتباطی دو سویه با این گردانندگان شرکت داشته باشند.



PETRO SAZEH MOBIN CO.

شرکت مهندسی و توسعه پتروسازه مبین

پیشرو در ارائه خدمات مهندسی، تامین، ساخت، نصب و راه اندازی تجهیزات صنایع نفت، گاز و پتروشیمی



آدرس دفتر مرکزی: تهران، سعادت آباد بلوار سرو غربی، خیابان ریاضی بخشایش کوچه ۱۳ غربی، پلاک ۲۷
Head office: No27, West 13 Alley, Riyazi Bakhshayesh St., West Sarve Blv., Saadat abad., Tehran, Iran
Tel: +98 21 223 77 200 Fax: +98 21 223 86 103 Email: info@psm.co.ir Website: www.psm.co.ir

مهدی فرج پور وند مدیرعامل شرکت «پمپ های صنعتی بین المللی نفت»

رونمایی از توربین و محصولات جدید

شرکت پمپ های صنعتی بین المللی نفت در ایران اوایل بیست و ششم



وضعیت نیروهای انسانی شرکت و تعداد نیروهای مشغول به کار به صورت مستقیم و غیرمستقیم، چگونه است؟
در حال حاضر دویست نیرو به صورت مستقیم و هزار نفر به صورت غیرمستقیم، با مجموعه همکاری می کنند. با راه اندازی واحدهای تولید توربین و کمپرسور، تعداد نیروهای شاغل مستقیم، به پانصد نفر می رسد.

در بازارهای صادراتی هم حضور دارید؟
هدف ما از ایجاد شرکت بین المللی پمپ های صنعتی نفت، صادرات پمپ به اقصی نقاط منطقه است.

به کدام کشورها صادرات دارید؟
کشورهای هدف ما در حوزه ی صادرات، کشورهای حوزه ی خلیج فارس هستند؛ مانند عراق، زیرا در منطقه ی خاورمیانه، محصولات ما دارای کیفیت برابر با محصولات کشورهای اروپایی است، ولی قیمت های ما بسیار مناسب تر است؛ همچنین با کشورهای منطقه، تشابه فرهنگی هم داریم.

ارزیابی شما از صنعت نفت چیست و چه چشم اندازی را برای فعالیت های شرکت، متصور هستید؟

ما در حال توسعه ی تولیدات هستیم و امیدواریم بتوانیم همه ی نیازهای شرکت های نفتی ایران در زمینه های پمپ، توربین، کمپرسور و الکتروموتور را تأمین کنیم. در زمینه ی پیشرفت های صنعتی شرکت نفت، قدم های بسیار خوبی برداشته شده است. تحریم-ها موجب شدند که شرکت های داخلی به سمت خودکفایی بروند و با حمایت های شرکت نفت در این حوزه، من آینده ی خوبی را برای این صنعت متصور هستیم.

با چه هدف و رویکردی در نمایشگاه بین المللی نفت حضور پیدا کردید و از چه محصولی در این نمایشگاه، رونمایی کردید؟

هدف ما آشنایی و ارتباط با مدیران تراز اول صنعت نفت است. محصولی که می خواهیم رونمایی کنیم، توربین است که تا دو ماه دیگر تولید می شود.

کارشناسان صنعت نفت معتقدند که در دوره تحریم، با حمایت وزارت نفت و شرکت های زیرمجموعه، موضوع خودکفایی، ساخت تجهیزات، ماشین آلات و قطعات مورد نیاز این صنعت در دستور کار قرار گرفته است. در این زمینه شرکت پمپ های صنعتی بین المللی نفت نیز به دنبال تأمین نیازهای شرکت های نفتی ایران در زمینه های پمپ، توربین، کمپرسور و الکتروموتور است و محصولاتی با قیمت مناسب و قابل رقابت با نمونه های بین المللی را برای استفاده در ایران و کشورهای همسایه عرضه کرده است.

در این زمینه، نشریه اقتصاد و نمایشگاه در حاشیه نمایشگاه صنعت نفت و گاز، با مهدی فرج پور وند مدیرعامل شرکت «پمپ های صنعتی بین المللی نفت» گفت وگویی انجام داده است که می خوانید:

لطفاً ضمن معرفی خودتان، فعالیت های شرکت را تشریح کنید؛ از چه سالی فعالیت را شروع کردید و مسیر تولید خود را چگونه گسترش داده اید؟

مهدی فرج پور وند مدیرعامل شرکت بین المللی پمپ های صنعتی نفت هستیم و این شرکت دومین شرکتی است که تأسیس کرده ام و ما تجربه ی چهار ساله در تولید پمپ های صنعتی داریم و از بنیانگذاران این صنعت در ایران هستیم. هدف ما ایجاد بزرگترین مجتمع نفتی منطقه در ایران است. در حال حاضر انواع ماشین ها در زمینه های نفت، گاز، پتروشیمی و نیروگاه ها را تولید می کنیم.

محصولات شاخص شرکت بین المللی پمپ های صنعتی نفت، را معرفی کنید.

ما عمدتاً تولیدکننده ی پمپ های صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و نیروگاه ها هستیم. در موضوع تولید پمپ در صنایع استراتژیک نفتی، به خودکفایی کامل رسیده ایم. در کنار تولید پمپ ها، قطعات حساس آنها را نیز تولید می کنیم. همچنین تولید انواع توربین، کمپرسور، موتورهای ضد انفجار و ضد اشتعال نفتی را در ایران شروع کرده ایم. در حال حاضر نزدیک به یازده هکتار زمین برای این مجموعه اختصاص داده شده که بیست و شش هزار متر مربع آن، فضای کارگاهی است.

زمین های شرکت بین المللی پمپ های صنعتی نفت، در کجا واقع شده اند؟

زمین مخصوص ریخته گری در شهر صنعتی امید البرز (اشتبهارد ۲) واقع شده است؛ و شامل یک هکتار زمین، شش هزار متر سوله و کوره های ریخته گری است. بخش دیگر شرکت در منطقه ی ویژه ی اقتصادی پیام، شامل ده هکتار زمین است که بیست هزار متر مربع آن سوله است و بخش های ماشین کاری، مونتاژ، تست، طراحی و مهندسی ما در آنجا واقع شده اند؛ و از پیشرفته ترین بخش ها در منطقه ی خاورمیانه است.

محمد امین کردبچه مدیرعامل شرکت سیم و کابل آراین ابهر:

تضمین کیفیت محصولات تولیدی و سرعت در تحویل کالا در شرکت سیم و کابل آراین ابهر

چه اقداماتی را انجام می دهید؟

شرکت ما با توجه به اهمیت نقش محوری کیفیت محصولات، با خرید ماشین آلات پیشرفته خط تولید، ضمن بهره مندی از جدیدترین تکنولوژی روز دنیا و تجهیز آزمایشگاه خود به دستگاه های پیشرفته و ابزار دقیق و با پیاده سازی سیستم کنترل و بازرسی و آموزش مستمر پرسنل، براساس استانداردهای معتبر ملی و بین المللی سعی در برآوردن این مهم داشته است.

شرکت سیم و کابل آراین ابهر موفق به کسب چه افتخارات دستاوردها و استانداردهایی شده است؟

شرکت سیم و کابل آراین ابهر با تجهیز آزمایشگاه خود موفق به اخذ گواهی آزمایشگاه همکار با سازمان استاندارد ملی ایران و علاوه بر دریافت گواهینامه کیفیت کالا از پژوهشگاه نیرو، شرکت توانیر و شرکت های توزیع نیروی برق استان ها و شهرستان های کشور، محصولات خود را در وندورلیست وزارت نفت، شرکت ملی نفت، شرکت ملی گاز، شرکت نفت و گاز پارس، شرکت مترو تهران، تبریز، اصفهان، شیراز، شرکت زیرساخت ارتباطات ایران، شرکت مخابرات استان ها، شرکت های مبین همراه اول، ایرانسل، رایتل، شاتل، آسیاتک، سازمان نوسازی و تجهیز مدارس، شرکت های ناظر و مهندسی مشاور همچون مثنایر، کیسون، غرب نیرو، فراب و ایمن راه به ثبت رسانده و موفق به کسب گواهینامه R&D از وزارت صنایع و معادن شده است. دریافت گواهینامه های بین المللی CE، ISO ۹۰۰۱-۲۰۱۵، ISO ۱۴۰۰۱، ISO ۱۸۰۰۰ و IMS از مؤسسه TUV آلمان و تندیس نوآوری در مدیریت برگ زرین دیگری بر لوح افتخارات شرکت به شمار می رود.

در زمینه مشتری مداری چه گام هایی برداشته اید؟

تضمین کیفیت محصولات تولیدی و سرعت در تحویل کالا گام دیگری است که شرکت سیم و کابل آراین ابهر در تحقق اصل مشتری مداری در این صنعت برداشته است. جلب اعتماد مصرف کنندگان، حفظ رضایت مشتریان و ثبات کیفیت از جمله اصولی هستند که پایبندی به آنها از جمله افتخارات ماست.



شرکت کابل آراین ابهر از شرکت های پیشرو در زمینه تولید انواع سیم و کابل برق فشار ضعیف، مخابراتی، ضدحریق، ابزار دقیق، خودرویی و تخصصی از هر دو هادی مس و آلومینیوم از سایز ۰.۵ تا ۵۰۰ میلیمتر مربع در خدمت صنایع مادر و عمرانی کشور است.

این شرکت در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با رونمایی از محصولات خود مورد استقبال قابل توجه ای از سوی بازدیدکنندگان قرار گرفت.

اقتصاد و نمایشگاه با محدامین کردبچه مدیرعامل شرکت سیم و کابل آراین ابهر درباره فعالیت ها و چشم اندازهای این شرکت مطرح گفت و گویی انجام داده است که می خوانید:

فعالیت های شرکت سیم و کابل آراین ابهر را تشریح کنید؟

شرکت سیم و کابل آراین ابهر در سال ۸۳ در شهرک صنعتی نورین ابهر واقع در استان زنجان تأسیس شد و هم اکنون پس از ۲ دهه فعالیت پربار، مجتمع صنایع کابل آراین ابهر از شرکت های پیشرو در زمینه تولید انواع سیم و کابل برق فشار ضعیف، مخابراتی، ضدحریق، ابزار دقیق، خودرویی و تخصصی از هر دو هادی مس و آلومینیوم از سایز ۰.۵ تا ۵۰۰ میلیمتر مربع در خدمت صنایع مادر و عمرانی کشور است.

شرکت صنایع سیم و کابل آراین ابهر چه دستاوردهای کسب کرده است؟

تولید انواع محصولات سیم و کابل و ارتقاء تکنولوژی تولید در جهت پاسخگویی به نیازهای تخصصی کشور یکی از مهمترین دستاوردهای شرکت سیم و کابل آراین ابهر است. همچنین حفظ و ارتقاء کیفیت و بهینه سازی محصولات مطابق با آخرین دستاوردهای تکنولوژی دنیا از مهمترین ویژگی های محصولات تولیدی این شرکت است. ما با توجه برنامه های توسعه ای شرکت به دنبال ایجاد اشتغال زایی در منطقه، ارتقاء منابع انسانی و گسترش صادرات به کشورهای همجوار و اروپا هستیم.

شرکت سهامی نمایشگاه های بین المللی ایران
Iran International Exhibitions Co.

Organized by:
PALAK SAMANEH Co.

تولید

بیست و نهمین نمایشگاه بین المللی صنایع کشاورزی، مواد غذایی، ماشین آلات و صنایع وابسته

۳۰-۲۷ خرداد ماه ۱۴۰۱
محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران

The 29th International Exhibition of Food, Food Technology & Agriculture

17-20 Jun. 2022
Tehran International Permanent Fairground

Iran agrofood

food + bev + tec

food + hospitality

www.iranfair.com

Supported by
Ministry of Industry, Mine & Trade
Ministry of Jihad-E-Agriculture

انجمن صنایع راه آهن
IRAN RAILWAY ASSOCIATION

RAILEXPO
TEHRAN / IRAN

نهمین نمایشگاه بین المللی حمل و نقل ریلی

صنایع، تجهیزات و خدمات وابسته

THE 9th INTERNATIONAL EXHIBITION OF RAIL

TRANSPORTATION & RELATED INDUSTRIES EQUIPMENT

۳ الی ۶ خرداد ۱۴۰۱
تهران، محل دائمی نمایشگاه های بین المللی
24 - 27 May 2022
Tehran International Permanent Fairground

میلاد نور
MILAD & NOOR

Tel: (+98) 21 41 984
info@miladfair.com
www.miladfair.com

جهاد کشاورزی

کوهساز

دکتر علیرضا صدری مدیر عامل شرکت دانش بنیان هوا ابزار تهران:

بومی سازی بیش از ۷۰ درصد پلنت های تولید گازهای صنعتی در «هتکو»

ساخت تجهیزات تولید گازهای صنعتی شامل، اکسیژن، نیتروژن، هیدروژن، آرگون در «شرکت هوا ابزار تهران»



اکنون شرکت هتکو قراردادهایی با پالایشگاههای بزرگ ایرانی برای ریکاور کردن هیدروژن از گازهای خروجی دارای گوگرد است.

«در زمینه اشتغالزایی چه گام هایی برداشته اید؟»

در حال حاضر بالغ بر ۳۰۰ نفر نیرو به صورت مستقیم در شرکت هوا ابزار تهران فعالیت می کنند که از این تعداد ۱۰۰ نفر در دفتر و ۲۰۰ نفر نیز در کارخانه مجموعه مشغول به فعالیت هستند. همچنین در حدود حدود ۱۲۰۰ الی ۱۳۰۰ نفر به صورت غیر مستقیم با شرکت همکاری می کنند.

«شرکت هوا ابزار تهران چه پروژه هایی را در دست اقدام دارد؟»

در کشور اکثر پتروشیمی ها و پالایشگاه ها مشتریان ما بوده اند. یکی از بزرگ ترین پروژه های ما، پروژه پلنت گاز صنعتی آپادانا است، همچنین اخیراً پروژه ی دیگری برای بازیابی هیدروژن پالایشگاه تهران منعقد کردیم. قراردادهایی نیز با پتروشیمی دهدشت، پالایشگاه سیراف، پتروشیمی شیراز و پالایشگاه شیراز داریم.

امروزه بیشتر پتروپالایشگاه ها به اهمیت بازیابی

PSA، تانک های کراپوژنیک و وپرایزها است که پس از مکش های بیرون توسط کمپرسورها و ورود آن به مخزنی که در آن مواد مولوکولار سیو قرارداد و یا میدل حرارتی در روش کراپوژنیک برای عمل جداسازی گاز ها از یکدیگر نیاز به ذخیره سازی در مخازن دارد. یعنی کلیت پلنت تولید گاز صنعتی را در مجموعه هوا ابزار تهران تولید می کنیم. ۷۰ درصد این پلنت بومی سازی شده و در حال افزایش آن به میزان ۹۰ درصد هستیم.

«در بحث طرح های توسعه چه فعالیت هایی در دست اقدام دارید؟»

شرکت هتکو نیز مانند همه شرکت های بزرگ دنیا در این عرصه که به سمت تولید گاز های صنعتی حرکت کرده است در صدد افزایش کارایی این پلنتهاست. از جمله این شرکت های که قبل از تحریم های بین المللی جزء شرکای مجموعه ما بودند مثل Linde و Siemens آلمان، جهت گیری فعالیت های خود را را به سمت گازهایی مثل هیدروژن سوق داده اند و در حال توسعه پنتت هایی برای تولید گاز هیدروژن جهت تولید ارزان تر هستند به عنوان سوخت آینده هستند و هم

تجهیزات تولیدی ما دارای دو بخش است که در بخش اول فشرده سازی هوا شامل کمپرسورهای سانتریفیوژ و اسکرو، بیستونی و کمپرسورهای اویل فری (بدون روغن) و تجهیزات وابسته است. در بخش دوم طراحی، ساخت، تأمین تجهیزات، نصب و راه اندازی پلنت های Cryogenic ASU و پلنتهای PSA برای تولید گازهای O2، CO2، N2، H2، به همراه تکنولوژی ساخت مخازن کراپوژنیک تحت لیسانس کره و وپرایزها می باشد.

همچنین شرکت هوا ابزار تهران در زمینه تولید گاز های صنعتی شامل، اکسیژن، نیتروژن، هیدروژن، آرگون فعالیت دارد و عمده مشتریان نیز از صنایع فولاد، پتروشیمی و پالایشگاه ها هستند.

شرکت هوا ابزار تهران در حال حاضر به عنوان شرکت دانش بنیان از نوع ۲ در تولید گازهای صنعتی فعالیت دارد و در همه وندور لیستها (AVL) اعم از شرکت نفت و شرکت ملی پتروشیمی و POGC نیز قرار دارد.

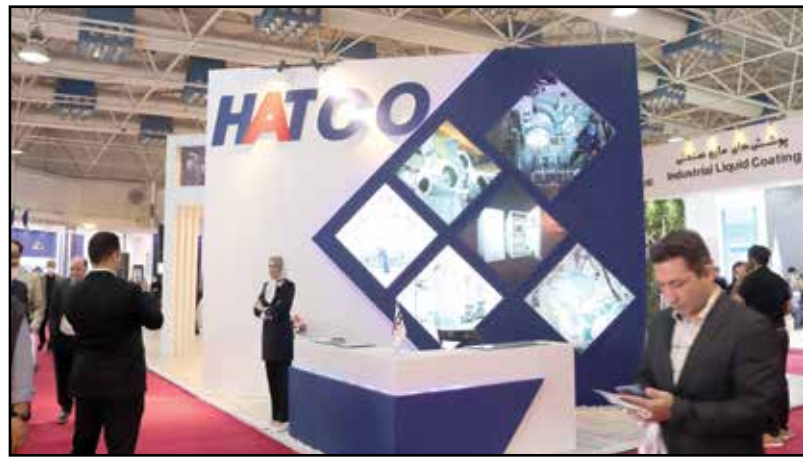
«چه محصولات شاخصی را تولید می کنید؟»
یکی از محصولات شاخص شرکت هوا ابزار تهران در پلنت های تولید گازهای صنعتی تجهیزات

شرکت هوا ابزار تهران (هتکو) در سال ۱۳۷۵ توسط جوانان با دانش و همت صنعت و با هدف توسعه صنعت هوای فشرده و جداسازی گازهای صنعتی در کشور ایجاد شد و کم کم وارد فضای رقابت با شرکت های مطرح خارجی در این عرصه شد. هتکو امروزه به یکی از موفق ترین شرکت های فعال در صنعت هوای فشرده و گازهای صنعتی تبدیل شده است.

شرکت هوا ابزار تهران در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی حضور چشمگیری داشته است و نشریه اقتصاد و نمایشگاه در حاشیه نمایشگاه با دکتر علیرضا صدری مدیرعامل این شرکت گفت و گویی داشته است:

«لطفاً خلاصه ای از فعالیت های شرکت را تشریح فرمایید که در چه بخشی فعالیت دارید؟»

فعالیت اولیه این شرکت در زمینه تولید کمپرسور و درایر و تله آبگیر ها بود که به مرور فعالیت خود را به تجهیزات پیچیده تر فشرده سازی و جداسازی گازها گسترش داد.



کردن هیدروژن پی برده اند، در گذشته تنها اکسیژن و نیتروژن مورد مصرف آنها بود و خصوصاً اینکه برای رعایت الزامات زیست محیطی به حذف سولفور از طریق تصفیه هیدروژنی نیاز دارند که شرکت هوا ابزار تهران تجهیزات مورد نیاز آن ها را فراهم می کند.

«آیا در بازارهای خارجی نیز حضور دارید؟»

در دوران امضای توافقنامه برجام موفق شدیم به کشورهایی از جمله ازبکستان، عراق، پاکستان و امارات محصولاتمان را صادر کنیم، اما متأسفانه پس از تحریم های دور دوم نتوانسته ایم به صورت مستقیم در بازارهای خارجی حضور داشته باشیم.

«سوال آخر؛ با چه هدفی در نمایشگاه حضور پیدا کردید و آیا تصمیم دارید از محصول جدیدی رونمایی کنید؟»

بله- براساس برنامه ریزی ها در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی از نسل جدید مخازن کراپوژنیک، وپرایزها و کمپرسورهای رونمایی می کنیم. همچنین هدف اصلی ما از حضور در این دوره از نمایشگاه تثبیت جایگاه هتکو در بازار داخلی و جذب بازار های صادراتی است.

گروه پمپ های صنعتی بین المللی نفت تولید کننده:

- ← پمپ های فر آیندی با استاندارد API 610
- ← پمپ های آتشنشانی با استاندارد NFPA20
- ← پمپ های نیروگاهی مقاوم در برابر زلزله
- ← پمپ های ERP و ESP
- ← توربین های بخار
- ← انواع کمپرسورها
- ← انواع الکتروموتورهای ضد انفجار
- ← انواع مکانیکال سیل ها با استاندارد API 682
- ← انواع کوبلینگ های مختلف با استاندارد API 671
- ← انواع فلنج با استاندارد
- ← ریخته گری قطعات بزرگ تا 15 تن انواع استنلس استیل
- ← ریخته گری دقیق
- ← ماشینکاری قطعات بزرگ تا قطر 4 متر و وزن 20 تن
- ← دارای آزمایشگاه کامل و مجهز متالوژی
- ← تجهیزات فلزی پالایشگاه ها، پتروشیمی ها و نیروگاه ها

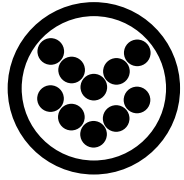
26th
INTERNATIONAL OIL, GAS, REFINING & PETROCHEMICAL EXHIBITION.
16 - 13 May 2022, Tehran, International Permanent Fairground, Hall 38, Stand 2058

PEKA CHEMIE
www.pekachemie.com

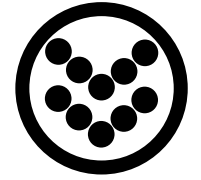
IRAN OIL
www.iran-oil.com

شرکت پکاشیمی

- بزرگترین تولیدکننده انواع رنگهای پودری الکترواستاتیک.
- اولین تولیدکننده پوشش های پودری ایوکسی و FBE دولایه در ایران.
- تولیدکننده انواع رنگها و پوشش های صنعتی منابع.



بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی به روایت تصویر



پمپ‌های صنعتی بین‌المللی نفت - سالن ۹۰۸



کمپرسور پارس - سالن ۲۷



کابل متال - سالن ۳۵



پترو سازه میمن - سالن ۳۸B



هوا ابزار - سالن ۳۸



رنگ‌های صنعتی ایران - سالن ۳۸B



میمن سازه گستر خلیج فارس - سالن ۸ و ۹



توسعه پترو ایران - سالن ۹۰۸-۱۰ و ۱۱



سیم و کابل اربن ابهر - سالن ۳۵



التون استیل - سالن ۳۸



پکاشیمی - سالن ۳۸



اقتصاد و زمین‌شناسی

هفته‌نامه بین‌المللی سال سیزدهم - دوره جدید - شماره ۳۹۷ - هفته سوم اردیبهشت ماه ۱۴۰۱

توزیع رایگان در نمایشگاه

بزرگ‌ترین نشریه رسمی بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی

شرکت نفت ایران

نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی

IRAN OIL SHOW 2022

۲۳ تا ۲۶ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱

شماره دوم - روز سوم

با همکاری روابط عمومی جمهوری اسلامی ایران

- هلال احمر
- بانک
- سرویس بهداشتی
- آبخوری
- پوله
- رستوران
- تلفن عمومی
- اطلاعات
- محدوده اینترنت رایگان
- پارکینگ
- پمپ بنزین
- ایستگاه اتوبوس



کابل متال - سالن ۳۵

رنگ‌های صنعتی ایران - سالن ۳۸B

هوا ابزار - سالن ۳۸

سیم و کابل آرین ابهر - سالن ۳۵

مبین سازه گستر خلیج فارس - سالن ۸ و ۹

پمپ های صنعتی نفت - سالن ۹ و ۸

کمبر سبور پارس - سالن ۲۷

التون استیل - سالن ۳۸

پترو سازه مبین - سالن ۳۸B

توسعه پترو ایران - سالن ۹ و ۸ و ۱ و ۱۱

پکا شیمی - سالن ۳۸

گروه پمپ‌های صنعتی بین‌المللی نفت

PARS COMPRESSOR پارس کمبر سبور

ASCO شرکت آلتون استیل سهامی خاص ALTON STEEL (P.J.S) CO.

پترو سازه مبین

PEKCO شرکت توسعه پترو ایران

PEKA CHEMIE INDUSTRIAL COMPANY

HATCO Compression & Separation

ARIAN ABAR CABLE سیم و کابل آرین ابهر

M.S.G

مهندس حسین شریف آبادی مدیر هیئت مدیره شرکت مهندسی و توسعه پتروساز ه مبین:

اجرای پروژه‌های ملی

دستاوردهای ۲۵ ساله فعالیت شرکت مهندسی و توسعه پتروساز ه مبین



شرکت مهندسی و توسعه پتروساز ه مبین با ۲ دهه سابقه فعالیت در صنایع نفت و گاز و پتروشیمی با مشارکت در اجرای پروژه‌های پالایشگاه ستاره خلیج فارس بندرعباس، پالایشگاه گاز فازهای ۱۶ و ۱۵ پارس جنوبی و پالایشگاه گاز فازهای ۱۷-۱۸ پارس جنوبی و پالایشگاه گاز فازهای ۲۴-۲۳-۲۲ پارس جنوبی، پتروشیمی دهلران، میدان نفتی رامشیر و طرح جمع آوری گازهای مشعل در میدان نفتی آغاچاری برگ های زرین دیگری در پرونده کاری خود درج کرده است.

که در همه پروژه‌های به اتمام رسیده خود، مفتخر به دریافت لوح تقدیر از کارفرمایان عزیز شده است. عزم قطعی شرکت این است که هیچ کاری را تا تمام نمی گذارد.

«با چه هدف و رویکردی در بیست و ششمین نمایشگاه نفت، گاز، پالایش، پتروشیمی شرکت کرده اید؟»

شرکت در بیست و ششمین نمایشگاه نفت، گاز، پالایش، پتروشیمی به منظور معرفی توانمندی های شرکت مهندسی و توسعه پتروساز ه مبین و ایجاد ارتباط با شرکا، کاری خود و سازندگان و تامین کنندگان و پیمانکاران صنایع نفت و گاز و پتروشیمی زمین پاروی زمین در مقابل نور و سایر شرایط جوی می باشد که از پروژه های توسعه محصولاتی بوده که از سوی این شرکت انجام شده است که در نتیجه از توانایی لازم برای تامین پوشش لوله های مربوط به پروژه ی بزرگ خط لوله ی انتقال نفت خام گوره - جاسک با طول بیش از هزار کیلومتر لوله ی ۴۲ اینچ بوده است.

برای آشنایی با این شرکت، نشریه اقتصاد و نمایشگاه با مهندس فرامرز باریکانی رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل «شرکت تولیدی صنعتی پکاشیمی» گفت وگویی انجام داده است. «لطفاً بفرمایید که با چه رویکردی در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی حضور پیدا کرده اید؟» هدف از شرکت در نمایشگاه ها ارائه ی آخرین دستاوردهای شرکت ها در مورد موضوع نمایشگاه است. رویکرد شرکت پکاشیمی همواره توسعه ی زیرساخت ها، افزایش امکانات و توانایی ها، توسعه ی محصول و تکنولوژی بوده است. با توجه به این رویکرد، ما تلاش می کنیم که سالانه محصولات جدیدی را برای عرضه در نمایشگاه های مختلف تولید و ارائه نماییم. در همین ارتباط در صنعت نفت و گاز، کاری را که در این حوزه متقبل شده ایم، تولید پوشش های صنعتی برای محافظت از خوردگی در مقابل شرایط محیطی اعم از کار برای خوردگی لوله های انتقال و سایر تجهیزات صنایع نفت، گاز و پتروشیمی به صورت دفنی در داخل زمین پاروی زمین در مقابل نور و سایر شرایط جوی می باشد.

«چشم انداز صنعت نفت کشور را چگونه می بینید؟» شرکت های مختلف برای توسعه صنعت نفت و گاز تلاش های گوناگونی را انجام داده اند. بخشی که بر عهده ی شرکت پکاشیمی و سایر شرک ها است، تلاش برای توسعه می باشد. چنانچه توسعه در بخش امکانات، زیرساخت ها و ظرفیت ها و چه توسعه در بخش تولید محصولات جدید و تکنولوژی و همچنین سرمایه گذاری های مختلف ملای و معنوی، امیدواریم که با ایجاد رونق اقتصادی و گشایش ها در کشور، پروژه هایی که مدت طولانی است در بخش های مختلف صنعت منتظر هستند، هر چه سریعتر فعال شوند تا بتوانند در حوزه های پایین دستی، اشتغال مورد انتظار را ایجاد کنند، در انصورت سرمایه گذاری ما، یک کار پهنه و منتج به نتیجه خواهد بود و می تواند به توسعه صنعت کشور کمک کند.

مهندس فرامرز باریکانی رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل «شرکت تولیدی صنعتی پکاشیمی»

استفاده از محصولات «شرکت تولیدی صنعتی پکاشیمی» در بزرگترین طرح های خطوط لوله نفت و گاز

تولید پوشش های صنعتی مورد نیاز صنعت نفت در «شرکت تولیدی صنعتی پکاشیمی»



«لطفاً راجع به پروژه های بزرگ شرکت پکاشیمی، توضیحاتی ارائه بفرمایید.» هر پروژه ای که در حوزه های نفت و گاز، پتروشیمی، آب و فاضلاب و به طور کلی هر پروژه ی کلانی که در کشور تعریف شود، که به انواع رنگ ها و پوشش های ضد خوردگی و محافظتی نیاز داشته باشد، ما نیازهای آنها را کنیم. در همین ارتباط، لازم به توضیح است که یکی از پروژه های بزرگی که در اوایل سال گذشته به اتمام رسید، پروژه ی بزرگ خط لوله ی انتقال نفت خام از گوره به جاسک، با بیش از هزار کیلومتر لوله ی ۴۲ اینچ بود که یک پروژه ی بسیار مهم و استراتژیک به شمار می رود. در اجرای این پروژه جهت پوشش لوله ما موفق شدیم که بدون وقفه نیازهای این پروژه را تأمین نماییم.

«در بازارهای خارجی هم حضور دارید؟»

-بله؛ برای صادرات به کشورهای حوزه ی خلیج فارس، کشورهای CIS مشترک المنافع و اوراسیا تلاش های زیادی انجام داده ایم. با توجه به اینکه در شرایط تحریم به سر می بریم، پیشبرد بخش توسعه ی صادرات کار ساده ای نیست، اما به تدریج در حال رسیدن به نتیجه هستیم. بالاخص در حوزه کشورهای CIS و اوراسیا اخیراً با توجه به جنگ اوکراین و روسیه، در این مناطق بحران هایی ایجاد شده و یک تهدید ایجاد کرده است، ولی ما تصمیم گرفتیم که فرصت های ایجاد شده و شرایط جدید را شناسایی کرده و این تهدید را تبدیل به فرصت کنیم و بتوانیم جایگزین برخی از کشورهای اروپایی که صادراتی به این کشورها در حوزه ی کاری ما داشتند، بشویم و از بازار پیش آمده جهت توسعه ی صادرات بهره ببریم.

«با چه چالش ها و موانعی روبرو هستید و راهکارهای شما برای رفع آنها چیست؟»

-همیشه یکی از چالش های مهم در بخش تولید و صنعت، قوانین متغیر در این حوزه است. با توجه به اینکه ما در حوزه ی صنعت فعالیت می کنیم، یکی از موارد مهم برای ما، زنجیره ی تأمین می باشد. ما باید بتوانیم مواد اولیه ی بالادستی مورد نیاز خودمان را بدون مشکل تأمین کنیم که متأسفانه در این حوزه همیشه دچار نوسان هستیم.

به عنوان مثال، در چند سال اخیر محاسبه تعرفه های گمرکی، بر اساس ارز ۴۲۰۰ تومانی بود و خرید کاری ما هم براساس ارز نیمایی در جریان می باشد که توسط بانک ها تأمین می گردد. تعرفه های گمرکی که براساس ارز ۴۲۰۰ تومانی بوده اند، موجب شده اند که قیمت تمام شده، پایین تر باشد در نتیجه قیمت فروش پایین تر و بازار محصولات ما بیشتر باشد که از کار معلوم قرار بر این است که ارز ۴۲۰۰ تومانی در محاسبه تعرفه های گمرکی به ارز نیمایی تبدیل شود و این کار تأثیر بسیار زیادی بر قیمت های تمام شده دارد و متأسفانه مدتی است که در بالکنیفی به سر می بریم و به طور کلی یکی دیگر از چالش های ما، تصمیم های غیر کارشناسی و ناپهنگام مسوولان حوزه کسب و کار می باشد، مانند افزایش ۵۷ درصدی حداقل حقوق و دستمزد در سال ۱۴۰۱ که میانگین آن برای سطوح مختلف مزدی بالغ بر ۴۳ درصد می شود، این تصمیم یکی از تصمیمات غیر کارشناسی و ناپهنگام بوده است که نهایتاً کمکی به حوزه اشتغال نمی کند و موجب می شود که بسیاری از صنایع در تنگنای قرار بگیرند. در اثر این تصمیم در ابتدا فعالیت های توسعه ای بسیاری از صنایع متوقف می شوند، همچنین صنایعی که تصمیم به شروع فعالیت داشته اند، در اثر این تصمیم دچار مشکل می گردند و برخی هم مجبور به تعدیل نیروی انسانی می شوند. زیر توانایی پرداخت دستمزدهای تعیین شده را ندارند.

سپهر سپهری، مدیرعامل شرکت توسعه پترو ایران:

تاکید دولت سیزدهم بر دیپلماسی انرژی



وی افزود شرکت های خارجی تمایل بسیار زیادی در جهت افزایش همکاری و دریافتانند که قطار پیشرفت شرکت های ایرانی در حال حرکت است و اگر آنها در بازار ایران حضور نداشته باشند، شرکت های سازنده، پیمانکار و دانش بنیان ایرانی میتوانند با همکاری یکدیگر، پروژه ها را اجرا کنند. پیامی که من از مذاکرات با شرکت های خارجی در این نمایشگاه دریافت کردم، تمایل آنها برای مشارکت در پروژه ها و سهام شدن در قراردادهای برد - برد است.

صنعت نفت کشور، طی دهه های اخیر و در دهه های آینده، موتور پیشران اقتصاد و صنعت کشور بوده است. به دلیل ماهیت تولید نفت و گاز، در بخش درآمدزایی و و بخش شرکت های سازنده و پیمانکار، افق بسیار روشنی را در این سال و سالهای آینده برای صنعت نفت کشورمان می بینیم. صنعت نفت کشور، فقط شامل شرکت ملی نفت و شرکت های زیرمجموعی وزارت نفت نمیشود؛ بلکه خانواده ی صنعت نفت شامل، کارفرمایان، پیمانکاران، سازندگان، شرکت های دانش بنیان، پیمانکاران فرعی و شرکت های مهندسی مشاور است. براساس ارزیابی ها دهه آینده، اوج شکوفایی شرکت های داخلی و صنعت نفت ایران است.

مدیرعامل شرکت توسعه پترو ایران گفت: در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، شاهد حضور فعال و چشمگیر شرکت های خارجی هستیم و بیش از ۴۰ کشور خارجی در این نمایشگاه حضور دارند که نشان می دهد دولت سیزدهم به دنبال استفاده از دیپلماسی انرژی برای جذب همکاری های بین المللی است.

سپهر سپهری مدیرعامل شرکت توسعه پترو ایران در گفت و گو با اخبار نمایشگاه ها با اشاره به فعالیت های این شرکت اظهار کرد: شرکت توسعه پترو ایران یکی از شرکت های زیرمجموعی شرکت ملی نفت است که به صورت پیمانکاری، پروژه های بزرگ را در قالب جنرال کانتراکتور (پیمانکاری عمومی) انجام میدهد. وی افزود: اکتشاف و تولید (E&P) بخش دیگر فعالیتهای شرکت پترو ایران است که پروژه های توسعه ای میادین نفت و گاز را در این بخش انجام میدهد.

سپهری با بیان اینکه شرکت توسعه پترو ایران، یکی از هفده شرکت مورد تأیید وزارت نفت است یادآور شد: شرکت توسعه پترو ایران کار توسعه ای میادین مشترک نفت و گاز را به تنهایی و یا به صورت کنسرسیوم با شرکت های خارجی انجام می دهد. وی بازاریابی را یکی از بزرگترین



قاسم فرج زاده مدیر عامل شرکت آنتون استیل:

خودکفایی و بومی سازی سه آلیاژ فولادی در شرکت آنتون استیل

ساختمانی را به کشور عراق صادر نماییم. «محصولات آنتون استیل چه ویژگی های منحصر به فردی دارد؟»

مشاوره و راهنمایی در انتخاب گرید مناسب و ارائه Certificate برای تمام محصولات و تحویل کالای شناسنامه دار و با کیفیت از ویژگی های محصول ما است.

در زمینه مشتری مداری چه اقداماتی انجام داده اید؟ آنتون استیل از ابتدای دریافت سفارش مشتری تا مصرف نهایی در کنار مشتریان است و در تمامی مراحل تولید، بستر مناسب را برای بازدید و بازرسی از خطوط تولید کرده است. همچنین تعامل لازم جهت پرداخت را نیز برای مشتریان فراهم کرده ایم و سعی می کنیم با جذب هر چه بیشتر سهم خود را در بازار گسترش دهیم.

«چه برنامه هایی برای نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی دارید؟»

ترغیب واحدهای تولیدی جهت استفاده از محصولات داخلی و همچنین جذب کلیه نیازهای مشتریان در زمینه فولادهای جدید به منظور بومی سازی آنان از جمله مهمترین اهداف ما برای حضور در این نمایشگاه هست.

«شرکت شما با چه مشکلاتی مواجه است؟»

بی ثباتی بازار و نوسانات قیمتی مواد اولیه و ماشین آلات در از جمله چالش های پیش روی شرکت ما است.

«ارزیابی شما از وضعیت فعلی این صنعت چیست؟»

بسیاری از محصولات فولادی از خارج تأمین می شود و ایران هنوز به مرحله خودکفایی نرسیده است. برای تحقق این موضوع نیاز به سرمایه گذاری در این صنعت داریم. آنتون استیل می تواند به عنوان سرمایه گذار به صنعت فولادسازی ایران کمک نماید.

همکاری نزدیک با فولاد سازان بزرگ، شراکت و سرمایه گذاری در تولید از جمله مهمترین برنامه های آنتون استیل است.



شرکت آنتون استیل در سال ۳۹۰۱ به منظور انجام امور بازرگانی گروه صنعتی آریاوا تأسیس شد. آنتون استیل در حال حاضر اقدام به تأمین، ورق های ایلیاژی جهت نفت، گاز و پتروشیمی، کشتی سازی، ماشین آلات سنگین، سازه های فلزی می کند. در حاشیه بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت با قاسم فرج زاده مدیر عامل شرکت آنتون استیل گفت و گویی انجام داده ایم که در ادامه می خوانید:

«خودتان را معرفی کرده و سوابق اجرایی خود را برای مخاطبان نشریه اقتصاد و نمایشگاه شرح دهید؟»

اینجانب قاسم فرج زاده مدیر عامل شرکت آنتون استیل هستم و تاکنون سمت های، پرستی بازرگانی در مراکز تهیه و توزیع کالای وزارت بازرگانی، ریاست خرید فلزات گروه صنعتی ایران خودرو و سایپو و معاونت اجرایی گروه صنعتی آریاوا را عهده دار بوده ام.

«شرکت آنتون استیل چه کالا یا خدماتی ارائه می کند؟»

شرکت آنتون استیل در سال ۱۳۹۰ به منظور انجام امور بازرگانی گروه صنعتی آریاوا تأسیس شد و مسئولیت تأمین مواد اولیه کارخانه تولیدی این گروه را عهده دار بوده است. تأمین انواع مواد اولیه فولاد سازی، انواع ورق های سرد و گرم تأمین انواع اسلب های فولادی و بیلته ها و انواع فرآورده های فولادی از جمله فعالیت های ما در آنتون استیل است.

«آنتون استیل در عرصه تولید و صادرات چه اقداماتی انجام داده است؟»

آنتون استیل در حال حاضر اقدام به تأمین، ورق های ایلیاژی جهت نفت، گاز و پتروشیمی، کشتی سازی، ماشین آلات سنگین، سازه های فلزی می کند. با توجه به این موضوع که این نوع از فولاد در سال های نه چندان دور از طریق از خارج تأمین می شد، این شرکت تلاش خود را جهت تأمین داخلی این ورق ها می نماید. شرکت آنتون استیل تاکنون موفق به خودکفایی و بومی سازی سه آلیاژ فولادی شده است و در حال توسعه هر چه بیشتر انواع گریدهای فولادی است که در حال حاضر از خارج وارد می شوند.

همچنین موفق شده ایم ورق های فولادی جهت سازه های



PARS
COMPRESSOR
پارس کمپرسور



OLD BUT GOLD



اولین و تنها تولید کننده
واحد هواساز AirEnd
در خاورمیانه



WWW.PARS-COMPRESSOR.IR

تلفن : ۰۲۱-۶۶۹۴۰۶۰۸/۱۰

مهندس جواد شایق مدیر عامل شرکت رنگ های صنعتی ایران:

تولید محصولات منحصر به فرد در «شرکت رنگ های صنعتی ایران»



همکاران، مشتریان و صاحبان صنایع و کارشناسان و متخصصان است. شرکت ها به دنبال عرضه آخرین دستاوردها و محصولات خود در نمایشگاه بین المللی صنعت نفت هستند. من شخصا نزدیک به ۱۴ سال است که با نمایشگاه ارتباط تنگاتنگ دارم به نظر من این دوره از نمایشگاه از لحاظ استقبال مشارکت کنندگان و عرضه محصولات و نوآوری های جدید بسیار ویژه است. بسیاری از محصولات یونیک و منحصر به فرد ما در بازه زمانی همه گیری کرونا توسعه و ساخته شده است. از این لحاظ حضور در این نمایشگاه بسیار حائز اهمیت است.

کشورهای حوزه CIS هستیم. البته با توجه به ظرفیت بالای بازار ایران عمده تمرکز و فعالیت ما در بازار داخلی است. **با چه هدف و رویکردی در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت شرکت کرده اید؟** با توجه به دوران گذاری که به دلیل همه گیری ویروس کرونا پدید آمد و عملا در ۲ سال اخیر، یا نمایشگاه برگزار نشده و یا خیلی کم رنگ برگزار شد. حضور در نمایشگاه امسال برای تمامی شرکت های فعال در این صنعت از اهمیت دوچندان برخوردار است و فرصت قابل توجهی برای ارتباط با

به مناسبت برگزاری بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، مهمان غرغه این شرکت در نمایشگاه بودیم و با مهندس جواد شایق مدیر عامل شرکت رنگ های صنعتی ایران درباره فعالیت ها، برنامه ها و چشم انداز این شرکت گفت و گویی انجام داده ایم که می خوانید:

استفاده می شود از چند لایه تشکیل شده اند و پکیجی از محصولات ما می باشند که این پکیج محصولی دارای تاییدیه NORSOK M-501 است و تنها در شرکت صنعتی رنگ ایران تولید می شود. از دیگر محصولات شاخص تولیدی و کاملا منحصر به فرد در مجموعه ما می توان به پلی یورتان فلوئورینه اشاره کرد که دوام پلی یورتان را ۶ برابر افزایش می دهد و تا ۶۰ سال قابل گارانتی هستند.

همچنین یک محصول با نام تجاری پلتا با خاصیت پوشش محافظ موقت در مجموعه رنگ های صنعتی ایران تولید می شود که از سطوح، تا زمان مورد نیاز محافظت و پس از آن براحتی از سطح مورد استفاده برداشته می شود.

و در نهایت آخرین محصول منحصر به فردی که در مجموعه به عنوان یک محصول دانش بنیان تولید می شود جوهر های دیجیتال پایه آب است که در صنعت نساجی کاربرد فراوانی دارد و برای اولین بار در ایران تولید می شود.

در زمینه صادرات چه دستاوردی را کسب کرده اید؟ در پاسخ به سوال شما باید بگویم که در حال حاضر به کشور عراق صادرات داریم و در حال برنامه ریزی برای توسعه بازارهای صادراتی به



محصولات شاخص تولیدی و کاملا منحصر به فرد در مجموعه ما می توان به پلی یورتان فلوئورینه اشاره کرد که دوام پلی یورتان را ۶ برابر افزایش می دهد و تا ۶۰ سال قابل گارانتی هستند

و بر همین مبنا تمرکزمان را بر روی تولید رنگ های کاملا تخصصی گذاشته ایم و به سمت تولید رنگ هایی رفته ایم که کمتر در ایران تولید شده و استانداردهای مورد نیاز را اخذ کرده باشد. به عنوان مثال در سال ۱۴۰۰ موفق به اخذ تاییدیه NORSOK M-501 شدیم که

یکی از سختگیرانه ترین تاییدیه های حوزه رنگ در دنیا محسوب می شود. همچنین ما در سال ۱۳۹۸ به کسب عنوان کارآفرین برتر شناخته شدیم. شرکت رنگ های صنعتی ایران به عنوان شرکت دانش بنیان تولیدی فعالیت می کند و در بین شرکت های تولید کننده رنگ، علاوه بر پروانه تولید رنگ، تنها شرکت فعال در حوزه رنگ است، که پروانه تحقیق و توسعه از وزارت صمت گرفته است.

نگاه ما رو به جلو است و با رصد کردن فناوری های روز دنیا، به دنبال نوآوری و تولید محصولات منطبق بر دانش روز دنیا هستیم و چشم انداز روشنی را در این صنعت برای خود پیشبینی میکنیم.

شرکت رنگ های صنعتی ایران چه محصولات شاخص و منحصر به فردی را تولید می کند؟

سیستم های رنگی را که در حوزه رنگ دریایی و رنگ offshore

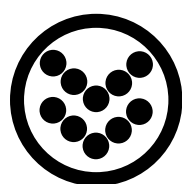
سهامداری که در بدنه مجموعه صورت گرفت من به عنوان مدیر عامل مجموعه در کنار اعضای هیئت مدیره مشغول به کار بوده ام.

شرکت رنگ های صنعتی ایران موفق به کسب چه دستاوردهایی در عرصه تولید شده است؟

در حال حاضر مهمترین ویژگی مجموعه رنگ های صنعتی ایران، نگاه کاملا تخصصی به حوزه رنگ است یعنی تمام اعضای هیئت مدیره، مدیرعامل و بدنه فنی و بازرگانی شرکت جزو متخصصین حوزه رنگ هستیم و ۲۰ نفر از کارکنان شرکت از جمله اینجانب از فارغ التحصیلان رشته مهندسی پلیمر رنگ دانشگاه امیرکبیر هستیم

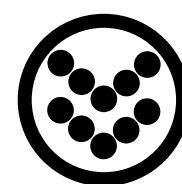
لطفا ضمن معرفی خودتان، تاریخچه ای از فعالیت شرکت رنگ های صنعتی ایران را تشریح کنید؟

جواد شایق مدیرعامل شرکت رنگ های صنعتی ایران و فارغ التحصیل رشته مهندسی پلیمر رنگ دانشگاه امیرکبیر هستم. مجموعه رنگ های صنعتی ایران، سال ۱۴۰۱ چهارمین سال تاسیس خود را جشن میگیرد. این شرکت از قدیمی ترین مجموعه های حوزه رنگ و پوشش در ایران است و از ابتدا نیز فعالیت خود را در زمینه تولید رنگ های تخصصی متمرکز کرده است. از سال ۱۳۹۷ تاکنون با تغییرات مدیریتی و



توزیع نشریه اقتصاد و نمایشگاه

در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی نفت به روایت تصویر



توحید رضازاده مدیر عامل شرکت «کابل متال»:

کیفیت، حاصل اندیشه و تلاش «کابل متال» است



نسبت به محصولات مشابه موجود در بازار چیست؟ امروزه شرکت کابل متال توانایی تولید کلیه کابل‌های مورد نیاز مشتریان خود را در کلیه صنایع و پروژه‌های کشور دارد و قادر است کابل‌های قدرت تا سطح مقطع ۵۰۰ میلی‌متر مربع، کابل‌های ۳/۵ رشته به صورت گرد و سکتور، زره دار و بدون زره و انواع کابل‌های کنترل و ابزار دقیق با مدرن‌ترین ماشین‌آلات و همچنین کابل‌های فشار متوسط و قوی از KV10 تا 66 KV و کابل‌های غلاف سربی با مواد اولیه مرغوب تولید و عرضه کند. در سید کالای شرکت کابل متال، خواسته و نیازمندی مشتری از لحاظ کمی و کیفی و تنوع و زمان تحویل کاملاً برآورده می‌شود. شرکت کابل متال سعی بر این دارد تا محصولی که به مشتری عرضه می‌شود از هر نظر دارای کیفیت لازم باشد و مشتری آن را با خیالی آسوده مصرف کند، شعار ما از گذشته تاکنون کیفیت بالا بوده و هست و این حاصل تلاش و اندیشه ماست.

«محصولات شرکت کابل متال چه تفاوت و مزیت‌هایی با انواع مشابه در بازار دارد؟»

همواره تاکید ما بر تولید با کیفیت و مرغوب است و در این زمینه ادعا می‌کنیم کلیه محصولات، با کیفیت و با رعایت کامل استانداردهای داخلی و خارجی تولید می‌شود و خواسته مشتریان از نظر زمان تحویل سفارشات و نظارت و بازدید مراحل تا پایان تست، در اولویت کار این شرکت قرار دارد. ما سعی بر این داریم تا محصولی که به مشتری ارائه می‌شود، از کیفیت لازم برخوردار باشد و مشتریان آن را با خیالی آسوده استفاده کنند، شعار ما «کیفیت

حاصل تلاش و اندیشه ماست» و همواره تاکید ما بر تولید با کیفیت و مرغوب است.

«آیا برای تولیدات خودتان گارانتی و خدمات پس از فروش هم ارائه می‌کنید؟»

محصولات این شرکت از زمان تولید و تحویل آن به مشتریان تا پایان عمر مفید خود، تحت پوشش خدمات پس از فروش قرار می‌گیرد و این شرکت با اطمینان کامل در کنار مصرف کنندگان بوده، هست و خواهد بود.

«با کدام شرکت‌های فعال در صنایع نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی همکاری دارید و در چه سطح و حجمی؟»

شرکت‌ها و صنایع نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی از جمله مشتریان ارزنده کابل متال هستند و با کلیه شرکت‌های گفته شده همکاری گسترده و به صورت مکرر دارد و خوشبختانه شرکت کابل متال کاملاً مورد تایید شرکت‌های مختلف نفت و گاز و پتروشیمی و پالایش است.

«شرکت کابل متال چند درصد از بازار داخلی این محصولات را در اختیار دارد؟»

مصرف کابل در ایران زیاد است و تولیدکنندگان هم چه کوچک چه بزرگ تولید می‌کنند. بنابراین نمی‌توان گفت که ما چند درصد از بازار داخلی را داریم ولی با اطمینان می‌گویم که به اغلب ارگان‌های رسمی کشور کابل عرضه کرده‌ایم و با آنها قراردادهای بزرگ و کلان داشته‌ایم.

«شرکت چه طرح‌های توسعه‌ای برای سال جاری و سال‌های آینده در برنامه دارید؟»

شرکت کابل متال طرح‌های توسعه بسیار بزرگ و خوبی

را اجرا کرده و چندین طرح بزرگ دیگر در دست اجرا دارد و قراردادهای لازم را با شرکت‌های فروشنده به امضاء رسانیده که طی سال ۱۳۹۹ مورد بهره‌برداری قرار خواهد گرفت.

«ایران و شرکت کابل متال در عرصه جهانی صنعت کابل چه جایگاه و موقعیتی دارد؟»

با وجود منابع غنی ماده اولیه سیم و کابل در کشور، ایران می‌تواند یکی از صادرکنندگان بزرگ این محصولات باشد. ما هم می‌توانیم سهمی مناسب در بازار داشته باشیم، کماکان در حال حاضر برخی از پیمانکاران اروپایی و آمریکایی در کشورهای همسایه ترجیح می‌دهند از شرکت ما خرید کنند.

«برای توسعه کار و تولید چه مشکلاتی دارید؟»

برای توسعه باید به گونه‌ای اقدام کرد که فعالیت دیگر رقیب در دنیا مسدود نظر قرار گیرد. باید از صدور مجوزهای تولید بدون هرگونه کارشناسی در خصوص ظرفیت تولید واقعی جلوگیری شود و همچنین از افزایش کارگاه‌های تولیدی غیرمجاز جلوگیری شود، تا تولیدکننده اصلی و باتجربه و قدیمی بتواند با کیفیت کار کند و موانع از جلو پای تولیدکننده برداشته شود و مورد حمایت قرار گیرد و به وی امتیاز داده شود و همچنین ارائه تسهیلات کافی و لازم در زمینه روند واردات مواد اولیه ای که در داخل کشور توانایی ارائه آن وجود ندارد. تلاش در جهت ایجاد ثبات در اقتصاد و قیمت‌ها در بازار و ارائه بسودجه لازم به ارگان‌ها و نهادهای دولتی به منظور اجرای پروژه‌ها و ادامه قراردادهایی که به علت کمبود نقدینگی متوقف

شده‌اند. «دوران تحریم و رکود اقتصادی را چگونه مدیریت کردید؟»

صنایع به عنوان هسته اصلی ایجاد کسب و کار در کشور می‌بایست با تلاش مضاعف در شرایط بحران اقتصادی از طرق مختلف اعم از ایجاد طرح‌های توسعه جدید و ارائه خدمات و محصولات جدید و غیره نقش خود را ایفا نمایند. این شرکت نیز خود را از این مهم مستثنی نداشتند و با ایجاد سالن‌های تولید جدید و نوسازی ماشین‌آلات و تجهیزات مدرن و بالا بردن تنوع تولیدات خود سعی در رونق کسب و کار داشته است و دولت و مؤسسات مالی از جمله بانک‌ها می‌بایست به ارائه تسهیلات با صرفه اقتصادی و هماهنگی و همکاری با صنایع در کنار تولیدکنندگان به عنوان مشوق اصلی اقدام نمایند.

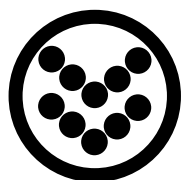
«چه پیشنهادها و مشخصاتی برای رونق کسب و کار در کشور دارید؟ دولت، بخش خصوصی و نظام بانکی در این مورد چه وظایفی دارند؟»

در دوران تحریم سعی بر این داریم که با استفاده از امکانات داخلی و جایگزینی اقلام مورد نیاز وارداتی، هم توان تولید داخل را تقویت و بهبود ببخشیم و هم جلوگیری نماییم از هرگونه توقف تولید به دلیل وجود موانع در واردات از کشورهای اروپایی و بنا به گردش انداختن چرخه تولید با پائین آوردن قیمت تمام شده و جلوگیری از ریخت و پاش و هزینه‌های غیر ضروری و جلوگیری از بروز رکود و یا گذراندن دوران رکود در کشور سهم باشیم.

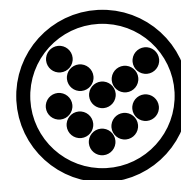


شرکت «کابل متال» یک از نام‌های آشنا در صنعت سیم و کابل کشور است. این شرکت به مدت ۸ سال متوالی از سال ۱۳۸۷ به عنوان تولیدکننده نمونه کشور در زمینه سیم و کابل انتخاب شده و لوح تقدیر دریافت نموده است. هم‌اکنون این مجموعه صنعتی با تعداد ۲۰۰ نفر نیروی انسانی با ظرفیت ۱۵۰۰۰ تن، تولید انواع کابل‌های فشار ضعیف و فشار قوی، سرب‌دار، ابزار دقیق، زره‌دار و شیلد دار و طراحی و ساخت کابل‌های تخصصی بر اساس سفارش مشتری در ۳ شیفت کاری مشغول به کار است و توان تامین نیازهای پروژه‌های ملی کشور، هم از لحاظ تخصصی و هم از لحاظ کیفی و کمی را دارد. توحید رضازاده، مدیر عامل و رئیس هیات مدیره خلاق و ساعی شرکت کابل متال که فعالیت خود را در زمینه سیم و کابل از سال ۱۳۵۶ آغاز کرده و طی مدت ۲۰ سال کسب و کار، همیشه آرزوی قلبی اش این بوده که بتواند به اقتصاد کشور کمک کند و سهمی در سازندگی و رفح و ابستگی کشور داشته باشد، در گفت‌وگو با نشریه «اقتصاد و نمایشگاه»، از فراز و فرودهای موفقیت و فعالیت خود و مجموعه تحت مدیریتش گفته است که می‌خوانید.

«این شرکت به طور مشخص چه محصولات و خدماتی را عرضه می‌کند و ویژگی و امتیاز آن



رعایت پروتکل‌های بهداشتی در بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت نفت



بهره‌مندی از نمایشگاه نفت برای توسعه دانش‌بنیان‌های صندوق بازنشستگی

رئیس هیئت‌رئیس‌ه صندوق‌های بازنشستگی صنعت نفت گفت: امسال، شرکت‌های تابع و وابسته این مجموعه با رویکرد بنگاه اقتصادی در نمایشگاه حضور دارند. این رویداد فرصتی مناسب برای توسعه و رشد شرکت‌های دانش‌بنیان گروه صندوق‌هاست. عبدالحمید بیات در حاشیه آیین گشایش بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی به شانا گفت: طرح‌های اقتصادی و فنی شرکت‌های مربوط به گروه صندوق‌ها در شش ماه گذشته در خصوص شتاب‌بخشی به روند پیشرفت پروژه‌ها متحول شده‌اند، از این رو اقی سال ۱۴۰۴ برای برنامه‌های اقتصادی تعریف شده است.

وی افزود: شرکت‌های وابسته و تابع صندوق‌ها برنامه قوی و منسجمی برای توسعه و رشد تدوین کرده‌اند، بنابراین امسال رویکرد حضور آنها در نمایشگاه «ارزش‌های بنگاه اقتصادی و مباحث دانش‌بنیان» است.

رئیس هیئت‌رئیس‌ه صندوق‌های بازنشستگی صنعت نفت تصریح کرد: مجموعه‌هایی مانند تجهیزات صنعت نفت و توربوکمپرسور نماد فعالیت‌های حوزه دانش‌بنیان در گروه



صندوق‌ها هستند، از این رو سودآوری آنها پایدار و بااهمیت است.

بیات اظهار کرد: نمایشگاه نفت فرصت مناسبی برای توسعه و رشد شرکت‌های دانش‌بنیان گروه صندوق‌هاست. گروه صندوق‌ها درباره ابزارهای تأمین مالی و دانش‌بنیان بودن دارای تجربه‌های ارزشمندی هستند.

عضو هیئت رئیس کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی:

مهم‌ترین ابزار تأمین مالی صنایع نفت و گاز می‌تواند استفاده از سرمایه بانک‌های داخلی باشد

استفاده از سرمایه بانک‌های داخلی باشد، گفت: امروز بانک‌های بسیاری وارد حوزه انرژی شده‌اند تا به نوعی منابع لازم را برای توسعه صنعت نفت و گاز کشور تأمین کنند.

وی با اشاره به اینکه صنعت نفت برای توسعه به سرمایه‌گذاری نیاز دارد، افزود: این تصور که مجموعه نفت و گاز می‌تواند به‌طور دائم و مستمر به ما درآمد دهد، اما برای نگهداشت تجهیزات آن هزینه نکنیم، تصور اشتباهی است.

عضو هیئت رئیس کمیسیون انرژی مجلس اظهار کرد: استفاده از ظرفیت سرمایه‌گذاری داخلی و فعال کردن شرکت‌های پتروشیمی که از نفت و گاز بهره می‌برند برای سرمایه‌گذاری در این حوزه ضروری است.

حسین‌زاده بر ضرورت استفاده از ظرفیت بانک‌ها در سرمایه‌گذاری برای توسعه نفت و گاز تأکید کرد و گفت: بدون شک استفاده از ظرفیت بانک‌ها در طرح‌های نفت و گاز، هم برای صنعت نفت و هم بانک منافع بسیاری خواهد داشت. در بعضی مواقع که تأمین مالی از توان بانک‌ها خارج باشد می‌توان تهاوت نفت با تکمیل طرح‌ها و پروژه‌ها را مدنظر قرار داد.



عضو هیئت رئیس کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی گفت: در شرایط کنونی مهم‌ترین ابزار برای تأمین مالی صنایع نفت و گاز می‌تواند استفاده از سرمایه بانک‌های داخلی باشد. حسین حسین‌زاده در گفت‌وگو با شانا، با بیان اینکه در شرایط کنونی مهم‌ترین ابزار برای تأمین مالی صنایع نفت و گاز می‌تواند

نشست تخصصی ارائه نیازهای اولویت‌دار صنعت پالایش برگزار شد



مربوط به دانشگاه‌ها و مراکز علمی و پژوهشی، ۷۰ شرکت دانش‌بنیان، نوپا و پارک‌های فناوری است.

در این دوره از نمایشگاه ۲۳ دانشگاه و مرکز پژوهشی در کنار ۷۰ شرکت دانش‌بنیان، نوپا (استارت‌آپ) و پارک فناوری حضور دارند و تازه‌ترین یافته‌ها، محصولات و توانمندی‌های خود را برای حل مشکلات صنعت نفت عرضه می‌کنند. در کنار این موارد، ۲۷ نشست تخصصی با محوریت شرکت‌های دانش‌بنیان، سیاست‌گذاری انرژی، آینده بازار گاز، ابزارهای جدید تأمین مالی و دیگر مسائل تخصصی در صنعت نفت برگزار خواهد شد.

در این نشست‌ها، نیازهای صنعت نفت به تفکیک بخش‌های بالادست و پایین‌دست این صنعت در قالب هشت نشست تخصصی به شرکت‌های دانش‌بنیان ارائه خواهد شد تا برای رفع این نیازها، ظرفیت این شرکت‌ها فعال شود.

نشست تخصصی «ارائه نیازهای اولویت‌دار شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی و شرکت‌های تابع» به همت معاونت مهندسی، پژوهش و فناوری در حاشیه بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت برگزار شد.

به گزارش خبرنگار شانا، نشست تخصصی «ارائه نیازهای اولویت‌دار شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی و شرکت‌های تابع» صبح امروز (شنبه، ۲۴ اردیبهشت‌ماه) در حاشیه دومین روز بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با حضور دانشگاهیان، بعضی از شرکت‌های دانش‌بنیان و مدیریت پژوهش و فناوری شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی ایران در سالن مروارید سالن خلیج فارس مرکز برگزاری نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شد.

به گزارش شانا، در این نشست دانشگاهیان و شرکت‌های دانش‌بنیان خواهان همکاری و مشارکت با مدیریت پژوهش و فناوری شرکت ملی پالایش و پخش شدند.

به گزارش شانا، بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی که از ۲۳ تا ۲۶ اردیبهشت ۱۴۰۱ در محل نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود، میزبان ۱۲۰۰ شرکت داخلی و ۴۴ شرکت خارجی یا نمایندگی شرکت‌های خارجی خواهد بود.

شرکت‌های حاضر در این دوره از نمایشگاه افزون بر شرکت‌های ایرانی، ملیت‌هایی از ۱۱ کشور جهان شامل ایتالیا، اسپانیا، امارات، کره جنوبی، سوئیس، آلمان، اوکراین، آفریقای جنوبی و بلژیک خواهند بود، همچنین نمایندگان بلندیای‌های از شرکت‌های خارجی از این نمایشگاه بازدید می‌کنند.

شرکت‌ها در قالب ۹۰۸ غرفه جامایی شده‌اند و دلیل تفاوت بین شمار شرکت‌ها و تعداد غرفه‌ها حضور چند شرکت در بعضی از غرفه‌هاست. از میان ۹۰۸ غرفه یادشده، ۸۱۵ عنوان مربوط به شرکت‌ها، ۲۳ عنوان

بازدید رئیس فراکسیون محیط زیست مجلس از نمایشگاه نفت



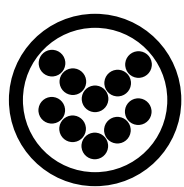
بزرگ در این بخش است.

رئیس فراکسیون محیط زیست مجلس تأکید کرد: باید در حوزه قوانین، رفع موانع اجرایی، مشوق‌های اقتصادی و حتی اعمال جرایم جدی عمل شود تا سهم پتروشیمی‌ها و دیگر صنایع در حوزه محیط زیست بیشتر شود.

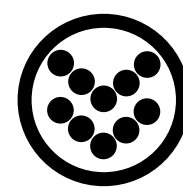
رئیس فراکسیون محیط زیست مجلس شورای اسلامی در روز نخست بیست‌وششمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی از غرفه پژوهشگاه صنعت نفت و دیگر مجموعه‌های دانشگاهی و دانش‌بنیان صنعت نفت بازدید کرد.

به گزارش خبرنگار شانا، سمیه رفیعی در این بازدید که زینب قیصری، مشاور امور زنان و خانواده وزیر نفت و او را همراهی می‌کرد، روند اقدام‌های انجام‌شده با رویکرد توجه به محیط زیست در صنعت نفت را مثبت و رو به جلو ارزیابی کرد و گفت: موضوع الزام‌های محیط زیستی در صنعت، امروز به‌عنوان یک رویکرد در صنعت نفت اجرا می‌شود و شاهد تحولات و اتفاق‌های خوبی در این مسیر هستیم.

وی در حاشیه امضای قرارداد فاز تکمیلی توسعه و ارتقای آنالیزور ترکیبات مرکبات به‌منظور تشخیص و آنالیز همه مواد بودارکننده بین شرکت گاز استان هرمزگان و پژوهشگاه صنعت نفت در پاسخ به پرسش خبرنگار شانا درباره عملکرد پتروشیمی‌ها در حوزه جمع‌آوری گازهای همراه و مشعل، افزود: امضای قراردادهای بزرگ و ارزشمند در ارتباط با به صفر رساندن سوختن گازهای مشعل در صنعت پتروشیمی و جمع‌آوری گازهای همراه نوبدبخش تحولات



بازدید دکتر قالیباف رئیس مجلس و مهندس اوجی وزیر نفت از بیست و ششمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت نفت



عکاس مجتبی محمدقلی





بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی

۲۳ الی ۲۶ اردیبهشت ۱۴۰۱
محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران



26th INTERNATIONAL OIL, GAS, REFINING & PETROCHEMICAL EXHIBITION

13 - 16 May 2022 . Tehran, International Permanent Fairground





شرکت رنگ‌های صنعتی ایران تولیدکننده تخصصی رنگ‌های صنعتی، دریایی و حفاظتی

کارآفرین برتر سال ۱۳۹۸ و شرکت دانش بنیان تولیدی



تنها شرکت تولیدکننده رنگ دارای «پروانه تحقیق و توسعه»



تنها شرکت تمام ایرانی دارنده استاندارد NORSOK M501



دارای گواهی استاندارد رنگ ضد خزه از موسسه رده‌بندی آسیا



دارای گواهی استاندارد رنگ گرید آب آشامیدنی AWWA C210

14001:2015

دارای تأییدیه استاندارد BS EN 10289 مخصوص پوشش‌دهی لوله‌های دفنی



دارای گواهینامه‌های استاندارد ISO 9001:2015، ISO TS29001:2010

45001:2018



حضور در وندور لیست‌های معتبر صنایع مختلف کشور نظیر:

لیست بلند (AVL) شرکت ملی نفت | شرکت ملی صنایع پتروشیمی | شرکت ملی گاز
شرکت ملی پالایش و پخش | گروه شرکت‌های مپنا | ایران خودرو و ۷۰ شرکت معتبر کشور

TS29001:2010



افتخار حضور در پروژه‌های فاخر ملی نظیر:

پالایشگاه گاز بیدبلند ۲ | ایران مال | آب شیرین کن بندرعباس | ایران خودرو
و تعداد قابل توجهی از پالایشگاه‌ها، پتروشیمی‌ها...

9001:2015



آدرس کارخانه: اصفهان، شهرک صنعتی رازی،
بلوار رنگسازان، کارخانه رنگ‌های صنعتی ایران
www.RSI.co.ir | info@RSI.co.ir

تهران، خیابان گیشا، نبش خیابان هفدهم،
پلاک ۲۵۶، واحد ۸، کدپستی: ۱۴۴۷۷۹۴۳۱۱
تلفن: ۴۲۴۸۸ (۵۲۱)